

MAGYAR ÉPÍTŐFÓRUM

24. évfolyam 97. szám, 2025. tavasz | 1900 HUF

TÖRŐ- ÉS OSZTÁLYOZÓGÉPEK
történet, gyártók és a magyar piac

BAUMA 2025
az iparág szívdobbanása

AZ ÉPÍTÉSGAZDASÁG PROBLÉMÁI
az ÉVOSZ felmérése és javaslatai

A portrait of Attila Soós, a middle-aged man with dark, wavy hair and a full grey beard. He is wearing a blue button-down shirt under a tan blazer. He is looking directly at the camera with a slight smile. The background is a blurred indoor setting with white walls and a window.

Soós Attila

az Unicum Kft. tulajdonos-ügyvezetője

**ONLINE IS
OLVASHATÓ**

ÉPÍTŐFÓRUM

FŐOLDAL ÉPÍTÉS GAZDASÁG GÉPEK TECHNOLOGIA

ÉPÍTÉS



Elkészült a Budapest-Kelebia vasútvonal legnagyobb nyílású vasúti hídja

Sikeres statikus terhelési próbát tartottak az ősz küszöbén a Duna-Tisza-csatorna új, Dunaharaszti-Taksony közötti vasúti hídján, amelyet a CTEC Kft. megbízásából a Colas Út Zrt. kivitelezett. »

© 2024. december 09.



Összeért az új Kalocsa-Paks híd

Befejeződött az új Duna-híd utolsó elemének pályalemez betonozása. »

© 2024. január 28.

Legfrissebb lapszámunk

ÉPÍTŐFÓRUM



Bartal Tamás

a Magyar Képző Iszapotóságának el

AIÁNLÓ

Gréderek



Amit ezekről a nagy teljesítményű gépekről tudni kell.

www.maeponline.hu



TARTALOM

HÍREK

Hazai hírek

2

INTERJÚ

Self-made man

interjú Soós Attilával, az Unicum Kft. tulajdonos-
ügyvezetőjével

4

GÉPEK

bauma 2025

Újdonságok a Sany, a Caterpillar, a Develon
és a Komatsu kínálatában

12

Törő- és osztályozógépek

Történet, gyártók és a magyar piac

26

Cégvezetők értékelnek

Lejtmenet

34

GAZDASÁG

Az építési ágazat súlyponti problémái

Az ÉVOSZ elemzése és megoldási javaslatok

38

PROMÓCIÓ

A fejlődés nem áll meg

Interjú Pölz Krisztiánnal

24

Hitachi prémium használt gépek

A Valkon Kft. kínálata

30

Erős szereplővel bővül

az építőipari gépkereskedelem

Az AgroVario Kft. új fejezetet nyit az építőipari
gépforgalmazásban a Bobcat márkával

32

MAGYAR ÉPÍTŐ FÓRUM megjelenik negyedévente

FŐSZERKESZTŐ Kövesdy Gábor LAPTERV Horváth Vivien

TIPOGRÁFIA Zádor György KORREKTOR Kovács Réka

CÍMLAPFOTÓ Horváth Barnabás

FOTÓK Horváth Barnabás, 123RF.COM, GETTY IMAGES, NIF, A CÉGEK

ÁLTAL KÖZZÉTETT FOTÓK

KIADJA a Brand Content Kft., a Netvestor-cégcsoport tagja.

SZERKESZTŐSÉG 1035 Budapest, Vihar utca 18.

T.: +36 20 263 3107

E-mail: szerkeszto@maeponline.hu

TERJESZTI a Brand Content Kft. HIRDETÉSSZERVEZÉS

Kövesdy György, kovesi.gyorgy@brandcontent.hu

ELŐFIZETÉS szerkeszto@maeponline.hu

www.maeponline.hu



Jelen publikáció mindenfajta – a szerkesztőség beleegye-
zése nélkül történő – másolása tilos és törvénytelen.

ISSN 1586-4529



4



12



34



38



KÜLFÖLDÖN

TERJESZKEDIK A MAGYAR TULAJDONÚ

A1 Solar

A napenergia-berendezéseket forgalmazó A1 Solar Kft. és a hozzá kapcsolódó cégcsoport dinamikus terjeszkedésre lát esélyt a következő időszakban a külpiacon, Európa mellett már a Közel-Keleten és Afrikában is – jelentette be Szenyán Endre az A1 Solar Kft. tulajdonosa a cég sajtótájékoztatóján.

A cégcsoportnak Romániában már van leányvállalata, a horvátországi a napokban kezdi meg működését, és a Közel-Keleten is elkezdtek a piacra lépés előkészítését. Az társaság Európán belül a napelemes piacot illetően még a Balkánon és Dél-Olaszországban lát potenciált.

A cég árbevétele 2023-ban 3,92 milliárd forint, egy évvel korábban pedig 1,88 milliárd forint volt. A társaság 2023-ban 496,83 millió forint nyereséggel zárt, 2022-ben 241,67 millió forint volt az adózott eredménye.

Csoportszinten tavaly azt tűzték ki célul, hogy 2024-ben megtartsák a 4 milliárd forintos árbevételt, ami a szakember szerint a külpiacon lépésnek köszönhetően sikerült is. Az idén, szintén a külpiacon teljesítményük alapján, további növekedésre számítanak.

MTI



Gyárat épít Tatabányán a Zoomlion

A világ élvonalához tartozó beruházást hoz a kínai Zoomlion építőipari és mezőgazdasági gépgyártó Tatabányára, ahol 100 millió euróból létesít emelő-állvány-gyárat – jelentette be Magyar Levente, a Külgazdasági és Külügyminisztérium államtitkára a Zoomlion vezetőivel együtt.

Csunhszin Csan, a Zoomlion elnöke ismertette: a 100 millió eurós (nagyjából

42 milliárd forintos) beruházással épülő környezetbarát termelőbázis a tervek szerint 800 új munkahelyet terem, és szoros együttműködést alakít ki a helyi beszállítókkal. A tervek szerint a termelés már 2025-ben elkezdődik.

A Zoomlion Kína egyik legnagyobb építőipari és mezőgazdasági gépeket gyártó vállalata. Csúcstechnológiát képviselő termékei 15 fő kategóriát, 75 termékcsaládot és 745 modellt ölelnek fel. Kínában található 29 ipari parkja mellett 10 tengerentúli kutatás-fejlesztési és gyártóbázist működtet.

A Zoomlionnak Európa legfejlettebb országában, Németországban és Olaszországban két beruházása van. A magyar kormány elkötelezett a cég további magyarországi bővítési törekvéseinek támogatása iránt, és a kínai befektetők számíthatnak a helyi vezetők támogatására is.

MTI



BUKARESTBEN ÉPÍT LAKÓPARKOT

a KÉSZ Csoport

Corallis néven indította el a KÉSZ Csoport első bukaresti lakóingatlanfejlesztését – adta hírül a cégcsoport január végén. A projektet teljes mértékben saját beruházásként valósítja meg, tagvállalatainak együttműködésével.

A KÉSZ Csoport lakófejlesztése, a Corallis Lakópark Bukarest északi részén, a Grivița-tó partján épül, több mint 15 000 négyzetméteres telken. A fejlesztő a KÉSZ Ingatlan, míg a generálkivitelező a régió meghatározó építőipari szereplője, a KÉSZ Románia.

A lakópark leendő lakói közvetlenül a tóparton élvezhetik a zöldövezeti környezetet, miközben könnyen elérhetik Bukarest városközpontját is. A lakások értékesítése 2024 szeptemberében indult el. Az első négy hónap alatt a teljes lakásállomány 27 százalékát értékesítették mintegy 11,5 millió euró értékben, ami jól tükrözi a projekt vonzerejét az ingatlanpiacon.

Jelenleg a mélyépítési munkálatok zajlanak, az öt épülettömbből kettő már a földszintet is elérte. A projekt befejezési határideje 2026 év vége, a lakások átadása pedig 2027 év elején várható.

MTI



BELÉP A KÖZÚTI SZEMÉLYSZÁLLÍTÁSI PIACRA

a Waberer's Csoport

A Waberer's Csoport megjelenik a közúti személyszállítási piacon, miután megállapodást kötött a PANNON BUSZ-RENT

Kft. 51 százalékos tulajdonrészének megvásárlásáról – adta hírül a tőzsdén jegyzett logisztikai társaság. A PANNON BUSZ-RENT 49 százalékos tulajdonrésze az alapítónál, Kölbl Zoltánnál marad várhatóan a következő két évben. A tranzakció zárása 2025 első félévében várható, az adásvételi szerződésben meghatározott feltételek teljesülését

és a hatósági jóváhagyást követően. A 2005-ben alapított, 170 járművel rendelkező PANNON BUSZ-RENT a közúti személyszállítási piac meghatározó szereplője. A dolgozói buszjáratok, vonatpótló buszok és buszos különjáratok üzemeltetését végző cég partnerei között ipari és mezőgazdasági cégek is találhatók. A vállalat 2023-ban 4,4 milliárd forintos árbevételt és 500 millió forint feletti adózott eredményt ért el.

A Waberer's menedzsmentje folyamatosan keresi a további növekedési és diverzifikációs lehetőségeket. A személyszállítási szolgáltatási piacon való megjelenéssel komplexebb szolgáltatási csomagot tud nyújtani a cégcsoport, az akvizícióval a közúti áruszállítási és személyszállítási flotta üzemeltetése közötti szinergiák növelhetők – idézte a kapcsolódó közlemény Barna Zsoltot, a Waberer's Csoport elnök-vezérigazgatóját.

A Waberer's Csoport 2800 tehergépjárműből álló modern flottát üzemeltet, és közel 250 ezer négyzetméter korszerű raktárt kezel, ezzel a régió legnagyobb logisztikai kapacitása felett diszponál. A csoport tagja a magyar vállalatok mellett egy lengyel és egy szerb cég is.

MTI



Stratégiai együttműködési megállapodást köt a kormány a Masterplast Nyrt.-vel

Stratégiai együttműködési megállapodás jön létre a kormány és a Masterplast Nyrt. között a közeljövőben – adta hírül a vállalat március 14-én.

A megállapodást a társaság magyarországi jelenlétének megerősítésével és hosszú távú fejlesztésével indokolták, kiemelt területe lesz a gyártásfejlesztés,

és az innováció és kutatás-fejlesztés ösztönzése, valamint a duális képzési rendszer támogatása. A Masterplast elkötelezi magát a beruházások bővítése mellett, a kormány pedig támogatja az exporttevékenységét és az alkalmazottai képzését.

Az együttműködés a tervek szerint kiterjed a magyar beszállítók integrációjára, a helyi közösségek támogatására, valamint Magyarország népszerűsítésére befektetési célpontként.

A magyar tulajdonú építőanyag-gyártó Szerbiában és Németországban is működtet üzemeket, leányvállalatai révén 10 európai ország piacához van közvetlen hozzáférése. Árbevétele 2023-ban meghaladta a 145 millió eurót, de 15,6 millió euró veszteséggel zárt.

MTI



Self-made man

Kövesdy Gábor, MAÉP: Számomra te igazi self-made man vagy. Így hívták Amerikában a 19. századtól a semmiből jött, családi, üzleti, politikai kapcsolatokkal nem rendelkező, kizárólag saját erőből sikereket elérő embereket, ilyen volt annak idején Hollywood. A 90-es évek elejétől több ilyen karrier indult az országban, a tied hogyan és mikor?

Soós Attila (S. A.): 1999-ben kerültem kapcsolatba építőipari gépekkel. Budapesten a Fiat-Hitachi képviselőnél kezdtem el pályafutásom, üzletkötőként. Ott dolgoztam 3 évet, majd személyes okok miatt átmentem a KOBELCO képviselőjéhez. Itt ismerkedtem meg egy kollégával, aki szervizesként dolgozott. Szerintem a mai napig ő az egyik legjobb szakember, akit ismerek. Úgy döntöttünk, hogy közösen alapítunk egy céget, és saját lábra állunk. Ő foglalkozott az értékesítés utáni szolgáltatásokkal, én pedig továbbra is az értékesítést vittem. Így jött létre 2003 augusztusában az UNICUM Kft. Elsőként a SOCOMEC bontókalapácsot forgalmaztuk. Utána megkaptuk a YANMAR gépek képviselőt, ezzel indult el az egész történet.

K. G.: De hogyan kaphatta meg egy jószerevével ismeretlen mikrovállalat a Yanmar képviselőt a jogát?

S. A.: Ismeretlenül és nagyon nagy szerencsével! Az egész a gyártó franciaországi képviselőjének a megkeresésével kezdődött. Ott egy rendkívül segítőkész emberrel találkoztam, Mr. Vernel valóban segíteni akart és teljes mértékben mellénk állt. Elérte, hogy a teljesen újonnan alakult cég megkapja ezt a lehetőséget. Amíg ő volt a kapcsolattartónk, folyamatosan segített és támogatt bennünket.

K. G.: Beszélj franciául?

S. A.: Nem.

K. G.: Tényleg csoda történt. Dolgoztam francia cégeknél.

S. A.: Igen, nem egyszerű velük az együttműködés.

K. G.: Ez volt tehát a nagy áttörés a cég életében.

S. A.: Megkaptuk egy olyan termék képviselőt, amely a kategória felső szegmensébe tartozik. Ez hatalmas lépés volt számunkra, sőt, inkább ugrásnak nevezném. Innentől már kizárólag rajtam múlt, hogy mit tudok kihozni belőle. Amikor beléptünk a piacra, Magyarországon évente körülbelül 40 minikotrót talált gazdára, és ezen a piacon 12-13 cég versenyzett. A körülmények

tehát korántsem voltak ideálisak. Ugyanakkor az is látszott, hogy a versenytársak nem fordítottak különösebb figyelmet erre a termék kategóriára. Azt is megfigyeltem, hogy míg Magyarországon a kotró-rakodók és a kompakttrakodók voltak a legnépszerűbbek, addig Nyugat-Európában ezek a gépek egyre inkább háttérbe szorultak. Az elmúlt 20 évben a minikotrók piaca Magyarországon robbanásszerű növekedésnek indult: először a hússzorosára, majd volt olyan év, amikor már a harmincszorosára bővült.

MEGKAPTUK EGY OLYAN TERMÉK KÉPVISELETÉT, AMELY A KATEGÓRIA FELSŐ SZEGMENSÉBE TARTOZIK

K. G.: Helyezzük el azért időben a történetet.

S. A.: Számomra az igazi áttörés 2009 után következett be. A 2007–2008-as időszak rendkívül nehéz volt az építőipar számára, és a svájcifrank-alapú hitelezési válság is jelentős hatással volt a piacra. Számos cég, köztük mi is, komoly veszteségeket szenvedtünk el, nekem például egy százmilliós mínuszt kellett ledolgoznom, amit végül hat év alatt tudtam helyrehozni. 2009-től viszont elindultak az állami támogatású pályázati lehetőségek, amelyek révén a vállalkozások gépbeszerzéseket hajtottak végre. Ez nagy lökést adott a piacnak, és mi is jelentős növekedést értünk el. A 2009 és 2014 közötti időszak kiemelkedően sikeres volt, és 2014 lett a cég történetének legjobb éve. Akkor a magyar minikotrópiac 52%-át szereztük meg. Ez a siker egyértelműen felhívta a konkurencia figyelmét ránk, hiszen addig nem számoltak velünk – egy kis céggel, mindössze egyetlen értékesítővel.

K. G.: Tehát a magyar piacon 50% fölött voltak?

S. A.: Így van. Összességében azonban a magyar vállalkozók nagy többsége felismerte, hogy a minikotró egy olyan gép, amellyel érdemes





tervezni. Kis- és közepes méretű földmunkák elvégzésére kiválóan alkalmas és hatékony, üzemeltetése gazdaságos. Bár 2014 számunkra rekordév volt, a magyar piac ekkor még mindig csak 250 darabos éves forgalmat bonyolított le, míg Ausztriában ugyanekkor évente akár 1500 darab minikotrót is eladtak. Egy ilyen piacot nem lehet néhány év alatt utolérni, a reális cél számunkra az volt, hogy a bővülő magyar piacon egy stabil piaci részesedést szerezzünk.

K. G.: Az UNICUM értékesítési struktúrájában a minikotró mekkora súlyt képvisel?

S. A.: Az árbevételünk 80%-át az új és használt gépek értékesítése adja, és ennek körülbelül 75-80%-a a minikotrók eladásából származik.

K. G.: Tehát továbbra is ez a legmeghatározóbb termék kategória.

S. A.: Így van, és a mai napig is igaz ez az állítás. Véleményem szerint a legnagyobb változás a hazai piacon 2014-15 után következett be. A vállalkozások részére elérhetővé vált pályázatok további erősödést jelentettek a minikotró-szektorban.

K. G.: Hát ott volt 70%-os intenzitású pályázat is, igen.

S. A.: Így van. Ennek hatására minden évben egyre jobb számokat produkáltunk. Ekkor már

volt olyan év is, ahol összesen 400-450 minikotrót lehetett értékesíteni Magyarországon.

K. G.: Hogyan alakult a helyzet az évtized végére, a koronavírus-járvány hatása hogyan csapódott le nálatok?

S. A.: 2019 után az általános piaci tendenciákra összpontosítottam. Úgy gondolom, hogy ekkorra az építőipar helyzete stabilizálódott, és a beruházások továbbra is erősek maradtak. Egy ország számára óriási kockázatot jelentene, ha az építőipar teljesen leállna – szerencsére Magyarországon ez nem következett be.

Az évtized végére az építőipari piac jelentős növekedést mutatott, ugyanakkor egy új tendencia is megfigyelhető volt: egyre több kínai gyártású gép jelent meg az országban. Ez a változás az egész ágazatra, így a mi tevékenységünkre is hatással volt. Ebben az időszakban két egymást követő évben is sikerült több mint 180 gépet értékesítenünk, miközben a teljes piac közel 1200 darabra nőtt. Ugyanakkor ezek az eladások nem feltétlenül a valós piaci igényeket tükrözték, és tudtuk, hogy hosszú távon ez a szint nem tartható fenn. Számoltunk a helyzet normalizálódásával, amely meg is kezdődött: 2022-ben 1180, 2023-ban 780, 2024-ben pedig 370 gép került értékesítésre. Ez is jól mutatja, milyen szélsőséges ingadozások jellemzik ezt a piacot.

K. G.: Tehát a hullámvasút alján vagyunk. Semmi különös, mondhatnánk: a géppiac leköveti az építőipar ciklusait. Vagy ezt beszámítva is az indokoltnál mélyebben vagyunk most?

S. A.: Szerintem alatta vagyunk. És ez elsősorban azért van, mert az építőipar jelentős átalakuláson megy keresztül, visszaesések tapasztalhatók szinte minden területen. Persze vannak kivételek, például a napelemparkok építése, amely most nagyságrendekkel megugrott, és ezeknél a munkáknál földmunkagépekre is szükség van. Azonban az igazán meghatározó beruházások – amelyek képesek lennének a gazdaságot húzni és további fejlesztéseket generálni – jelenleg messze elmaradnak a kívánt szinttől. Azt gondolom, hogy ebben az évben lehetőség nyílik a gazdaság újraindítására, és ezzel párhuzamosan a géppiac is elmozdulhat a mélypontról. Év végére 20-25%-os értékesítési növekedéssel számolok. Az év eleje biztatóan indult, ami reményt adhat a folytatásra. Tavaly valamivel 80 darab fölé emelkedett az eladott gépek száma, ami még mindig kevesebb mint a felére csökkent értékesítést jelent két év alatt. Eközben a teljes piac negyedére zsugorodott. Tehát az egyik szemem sír, a másik nevet: a saját vissza-



Fotó | Horváth Barnabás

esésünk is jelentős, de még így is jobban teljesítünk, mint a piac egésze.

K. G.: Ha már itt tartunk, hogyan alakult az elmúlt három évben a piaci részesedések a minikotrópiacra?

S. A.: Három évvel ezelőtt, az építőipari boom idején, ahogy korábban említettem, a piac jelentősen eltorzult, és ezzel együtt a piaci részesedésünk is visszaesett. Ennek két fő oka volt. Egyrészt a saját kapacitásbeli korlátaink és beszállítóink hiányosságai. Fontos tudni, hogy az UNICUM Kft. egy nagyon kis vállalkozás. 2024-ben mindössze 17 fővel szolgáltuk ki az ügyfeleinket, és az értékesítésben is csupán ketten dolgoznak mellettem. Fizikailag képtelenség, hogy mindenhol jelen legyünk, és minden ügyfél számára ajánlatot adjunk. Másrészt a Yanmar gépek szállítási határideje is jelentősen megváltozott, ami hátrányt jelentett számunkra a versenyben.

Ezen túlmenően pedig a vásárlási döntések sok esetben nem szakmai szempontok alapján születtek. Ebben az időszakban sok olyan vevő jelent meg a piacon, akinek nem volt korábbi szakmai tapasztalata. Számukra az ár volt az elsődleges szempont, és kevésbé figyeltek a műszaki tartalomra, a megbízhatóságra vagy a háttér szolgáltatásokra.

EGYIK SZEMEM SÍR, A MÁSIK NEVET: A SAJÁT VISSZAESÉSÜNK IS JELENTŐS, DE MÉG ÍGY IS JOBBAN TELJESÍTÜNK, MINT A PIAC EGÉSZE

K. G.: Tehát a háttér-, a szervizszolgáltatás vagy a terméktámogatás nem számított nekik?

S. A.: Szerintem ez nem volt preferált a döntések nagy részében. Akkoriban a gyors döntések és az alacsony ár domináltak. Ehhez képest a tavalyi év teljesen más helyzetet hozott. A piac mélyen alulteljesített, nagyjából 50%-nál is rosszabb eredményeket mutatott. Ez viszont azt



Fotó | Horváth Barnabás

eredményezte, hogy azok a cégek, amelyek még fejlesztettek, vagy minőségi cseréket hajtottak végre, már tudatosabban választottak. Olyan vállalkozások voltak ezek, amelyek stabilan működnek, van múltjuk és jövőjük is. Ők viszont már alaposan megnézik, hogy kitől vásárolnak gépeket. Ennek eredményeként visszatértünk a 20-25%-os piaci részesedéshez, ami szerintem az ideális szint számunkra. Céлом, hogy ezt az arányt stabilan tartsuk – ennél lejjebb nem szeretnék menni. Persze vannak külső tényezők, amelyekre nincs ráhatásom, de ha a minikotrópiac negyedét hosszú távon el tudjuk vinni, azal elégedett leszek. Ha a piac 800 gépes, akkor abból 200, ha 1000 gépes, akkor 250, ha pedig 500-ra csökken, akkor is legalább 125 darabot kell tudnunk értékesíteni.

K. G.: Most nem a minikotrópiaci részesedésről kérdezlek, térjünk át a cég helyzetére. Hogyan alakult az elmúlt három év az UNICUM Kft. számára?

S. A.: 2022-ben minden várakozásunkat felülmúltuk, és olyan számokat értünk el, amelyekre korábban nem is gondoltam volna. Rekordnyereséggel zártuk az évet. Aztán jött 2023, amikor az eladások a felükre estek vissza, az





árbevételünk pedig 2,4 milliárd forintra csökkent. Ezzel párhuzamosan a nyereségünk gyakorlatilag elpárolgott.

Ennek két fő oka volt, az egyik, hogy nagyobb beruházást vállaltunk be 2022-ben: a központi telephely kialakítását. A vépi telephely építése az eredeti terveknel hosszabbra nyúlt, és a költségek is jelentősen meghaladták az előzetesen kalkulált összeget. Ez a projekt jelentős tartálékokat emésztett fel, ami az eredményességünkre is rányomta a bélyegét. Eközben a piac drasztikus visszaesése a kereslet csökkenésével és az építőipari beruházások megtorpanásával járt. 2024-be úgy léptünk be, hogy fogalmam sem volt, mi vár ránk. Ez volt az első olyan év a saját cégemnél, amikor bizonytalan voltam a kilátásokat illetően. Egész évben ezt a bizonytalanságot éreztem, de aztán egy erős decemberi

hónapnak köszönhetően az értékesítés megugrott, a bevétel pedig meghaladta az eredeti tervet. Most már előzetesen látjuk, hogy ha nem is kiugró, de van nyereségünk, ami ebben a helyzetben pozitív hír.

K.G.: *Ez komoly dolog, mert nem sok cég mondhatja el magáról, hogy tavaly nyereséggel zárt.*

S.A.: Ami szerintem ennél is nagyobb eredmény, hogy a közel egymilliárd forintos raktárkészlet mögött nincs egyetlen forint készletfinanszírozás sem. Ez az, amiben a legtöbb versenytársunktól különbözünk. Ha egy vállalatnál probléma adódik, az általában a finanszírozással kezdődik – és ott is végződik. Ezt saját bőrömön tapasztaltam meg 2008-ban, amikor mi is bajba kerültünk. Akkor eldöntöttem, hogy csak



addig nyújtózkodom, ameddig a takaróm ér. Ez az alapelv azóta is meghatározza a cég ügyvitelét, üzletmenetét és hosszú távú céljait. Nem tervezek változtatni rajta. Lassú, de folyamatos építkezéssel haladunk előre, és ez az elmúlt években is eredményeket hozott.

K. G.: Akkor nézzük meg, mit tervezel a jövőre nézve. Hogyan fog kinézni a cég 2025 végére, és mondjuk három év múlva?

S. A.: Ha minden a tervek szerint alakul, akkor a két új termékünkkel szeretnénk igazán jelentős eredményeket elérni 2025 végére. Az egyik egy visszatérő termék, amelynek képviselését korábban már elláttuk: a homlokrakodó gép, amely akkor még Atlas néven futott. Most ugyanaz a német homlokrakodó-család Weycor márkanévvel érhető el. A korábbi termékportfólió jelentősen szélesedett, és jelenleg 0,4 köbmétertől egészen 3 köbméteres kapacitásig elérhetőek ezek a gépek. A mi ügyfélkörünkben ezek a méretek eddig nem voltak igazán jellemzőek, jobbra a Yanmar kínálatában lévő kisebb rakodógépekből adtunk el az elmúlt időszakban. Viszont azzal, hogy most akár 3 köbméteres rakodógépeket is forgalmazhatunk, olyan új ügyfelekhez is elérhetünk, akikkel eddig az elmúlt 21-22 évben még nem dolgoztunk együtt. Ez hosszú távon komoly bővülést hozhat a cég számára, hiszen egy teljesen új ügyfélkör nyílik meg előttünk.

A másik termék egy prémium japán termék, a Sumitomo lánctalpas kotrógépcsalád. A Sumitomo kotrógépek a japán mérnöki precizitás és megbízhatóság mintapéldái, a legújabb technológiákkal felszerelve. A cég 8 tonnától 50 tonnáig árul jelenleg kotrógépeket, és az első gépünk tavaly év végén megérkezett. Bízom benne, hogy ezzel ismét olyan ügyfeleket érünk el, akik eddig még nem voltak partnereink. Ez a portfólióbővítés nemcsak új ügyfeleket hozhat, hanem meg erősítheti piaci pozíciókat is.

K. G.: Tehát termékportfólió-megújítás és -szélesítés, és ezzel új ügyfelek szerzése – ez az idei év.

S. A.: Igen, de van még valami. Az idei év célja a termékportfólió megújítása és szélesítése, valamint új ügyfelek elérése. A jelenlegi portfóliónkban idén fókuszálni fogunk azokra a termékekre, amikre Magyarországon még nem figyelnek. A dömperekben hatalmas lehetőséget látok, hiszen eddig kevés figyelem irányult rájuk. Az előzetes igények alapján idén 12-14 dömpert megrendelésre számítok, ami jelentős növekedést jelent a magyar piacon.

K. G.: Mekkora jelenleg a magyar piac?

S. A.: Jelenleg a magyar piacon évente kevesebb mint 10 dömpert talál gazdára, és ennek nagy részét mi értékesítjük. A rendelkezéseimre álló információkból arra következtetek, hogy a piac 60-70%-át fedjük le.

ENNÉL IS NAGYOBB EREDMÉNY, HOGY A KÖZEL EGYMILLIÁRD FORINTOS RAKTÁR-KÉSZLET MÖGÖTT NINCS EGYETLEN FORINT KÉSZLET-FINANSZÍROZÁS SEM

K. G.: Vagyis hetet ti adtok el. Lehet hely a bővülésre. Árbevétel és eredmény szempontjából milyen lesz 2025?

S. A.: Én azt feltételezem, hogy erőteljes gyarapodás lesz a tavalyi évhez képest, 20-25%-kal nagyobb bevételre számítok. Ez körülbelül ugyanekkora gépértékesítési darabszám-növekményt jelent. A tavalyi évben jelentősen nőtt a használt gépek iránti kereslet, de a február végi szerződésállomány alapján idén az új gépek aránya visszaáll a normál szintre. 2025-ben a bevétel-növekedéssel arányosan várhatóan a nyereségünk is emelkedik.

K. G.: És 3 év múlva hogyan fog kinézni a céged?

S. A.: Három év múlva egy erősebb, még stabilabb vállalatot látok magam előtt. Megépül a harmadik telephelyünk a tiszántúli régió déli részén. Szeretnénk lefedni Bács-Kiskun, Csongrád-Csanád, Békés és Jász-Nagykun-Szolnok vármegyét. Ezen felül gyarapodni fogunk a munkavállalók létszámát illetően is. Az ideális létszámunk 20-25 főre fog duzzadni. Árbevétel tekintve három év alatt 50-70%-os növekménnyel számolok. Határozott lépésekkel haladunk előre a növekedés és a piaci lefedettség bővítése felé. ■



INTERJÚ

A rovat további interjúit keresse a maeponline.hu oldalon!





GÉPEK

BAUMA 2025

Újdonságok a Sany,
a Caterpillar, a Develon
és a Komatsu kínálatában

TÖRŐ- ÉS OSZTÁLYOZÓGÉPEK

Történet, gyártók és
a magyar piac

CÉGVEZETŐK ÉRTÉKELNEK

Egy forgalmazó és egy
bérbeadó cég vezetőjét
kérdztük: hogyan állnak
ők, és mi zajlik a piacon

HITACHI ZX210-7

HITACHI

Reliable Solutions

- ▶ Japán minőség
- ▶ Precíz hidraulika rendszer
- ▶ Komfortos, ergonomikus fülke
- ▶ Telemetria rendszer
- ▶ Gazdaságos üzemeltetés



Kanál kapacitása (max): 1,2 m³

Üzemi tömeg: 21 900 - 23 900 kg

Ásási mélység: 6670 mm

4 hengeres ISUZU motor 128,4 kW (174 LE)

Maximális hidraulika olajáram 1x184 l/perc,
2x212 l/perc teljesítménnyel

Valkon
Gépek, alkatrészek, szervíz

KECSKEMÉTI központ:
6000 Kecskemét, Mindszenti krt. 55.
Tel: +36 76/579-008
Fax: +36 76/579-009

PÁPAI telephely:
8500 Pápa, Külső Veszprémi út 48.
Tel: +36 89/512-090
Fax: +36 89/512-091

SÁRBOGÁRDI telephely:
7000 Sárobgárd,
Köztársaság u. 0793/24
Tel: +36-25/518-150

Bárth Gábor • Tel.: +36 30/697-4243

Info@valkon.hu • www.valkon.hu

Kövess minket a Facebookon:
facebook.com/valkon2007kft/



bauma 2025

bauma
APRIL 7-13, 2025, MUNICH

2025. április 7-13.

Minden szakmabeli tudja, hogy a müncheni bauma a világ legnagyobb szakkiallítása az építőipari gépek, bányászati gépek, építőipari járművek, építőanyag-termékek terén. Mottója: „Az iparág szívverése”.

Méreteit az előző, 2022-es kiállítás számai érzékeltetik: 200 000 négyzetméter belső és 414 000 külső kiállítási terület, 3300 kiállító 60 országból, 495 00 látogató 200 országból. A látogatók 70%-a döntéshozó volt.

Idén a bauma öt kulcstémája a „Klímasemlegesség”, az „Alternatív meghajtási koncepciók”,

a „Hálózatos építőipar”, a „Fenntarthatóság”, és „A bányászat előtt álló kihívások”.

Összeállításunkban a két globális piacvezető (Caterpillar, Komatsu) és másik két olyan cég termékei jelennek meg, amelyek szintén a top 10-ben vannak (Sany, Develon). Összeállításunk töredékét fedi csak le a négy cég több száz kiállított termékének és szolgáltatásának, de a cégek ezeket tartották fontosnak kiemelni a kiállításra időzített beharangozó anyagaikban. Lássuk tehát az amerikai, kínai, japán és koreai gyártók újdonságait!



Sany

SY215E

bauma
APRIL 7-13, 2025, MUNICH

SY215E – TISZTÁN ELEKTROMOS LÁNCOS KOTRÓ KÁROSANYAG-KIBOCSÁTÁS NÉLKÜLI ÜZEMHEZ

Az SY215E képében a Sany érdekes alternatívával rukkolt elő a 23 tonnás méretkategóriában. A tisztán elektromos láncos kotró 150 kW-os villanymotorjához egy 422 kWh kapacitású lítium-vasfoszfát akku szolgáltatja az energiát, így kínálva zero emissziós, alacsony zajszintű megoldást környezettudatos vásárlóknak.

A Sany villanypéne akkumulátora viszonylag kis tömegű, energiasűrűsége mégis magas, ráadásul nem tartalmaz kobaltot, ami-

vel a gyártó egy komoly kockázatot küszöböli ki az akkumulátorok ellátási láncában. Ha a dízel modellekkel vetjük össze, az SY215E az üzemeltetési költségeket 40, míg a karbantartási költségeket 60 százalékkal faragja le. Köszönhetően az egyenáramú gyorsítási lehetőségnek, az akku mindössze 1,5 óra alatt tölthető 20 százalékról 100 százalékra. A gépkezelőt 270 fokos kamerarendszer és korszerű, 25 cm-es érintőképernyő segíti. A kotró kategóriájának egyik első fecskéje Európában, amivel a Sany megerősítette vezető szerepét ebben a gépcsaládban.

SY305LC LR – NAGY KINYÚLÁSÚ VÁLTOZAT

Az alapmodell SY305 évek óta sikert sikerre halmoz a különféle európai mélyépítési projekteken, és kifejezetten megbízható munkaeszközként került be a köztudatba.

Az SY305LC LR a normál kiépítésű, jól bevált SY305 modell speciális változata a 32 tonna körüli kotrók mezőnyében. Azonban a 11,8 méteres gémmel és 8 méteres kanálszárral a kinyúlás megduplázódott az alapgéphez képest. Emiatt a kotró leginkább töltéseken, hulladéklerakókban és más speciális szerepkörökben található meg a helyét. A két kiegészítő hidraulikakörrel és a hidraulikus gyorscsereelő-készítéssel a SY305LC LR elképesztően sokoldalúvá válik.

SW956E – ELEKTROMOS ALTERNATÍVA HATÉKONY ANYAGMOZGATÁSHOZ

SW956E típusjelű elektromos homlokrakodójával a Sany olyan géppel száll versenybe a 20 tonnás kategóriában, amely egyszerre nagy teljesítményű és fenntartható. Ebben a szegmensben egyébként már eddig is jelen volt a gyártó a hagyományos dízelmotoros SW405-tel, ami mára kimondottan sikeres modellnek számít.

Az elektromos újdonság csúcsteljesítménye 240 kW, a burkolat alá pedig a CATL által szállított 282 kWh vagy 350 kWh kapacitású akkumulátor kerül, ami 4-6, illetve 6-8 órányi üzemhez elegendő – ez egyébként 10 százalékkal több, mint amit a konkurensek hasonló gépei fel tudnak mutatni.

A CRRC márkájú állandó mágneses szinkronmotor csúcsnyomatéka 2800 Nm, ami igen meggyőző érték, míg a billenőterhelés 12 tonna fölött alakul. A hatalmas nyomaték a rakodási feladatok során elképesztő tolóerő kifejtését teszi lehetővé, ami nagyban növeli a gép hatékonyságát. A SANY-STE váltó áttételezésének kialakításakor viszont a hatékonyság mellett a tartósság is fontos szempont volt.

Ami a biztonságot illeti, az akadálytalan látást 360 fokos kamerarendszer teszi teljessé. Károsanyag-kibocsátástól mentes működésével és strapabíró felépítésével az SW956E előremutató választás olyan vásárlóknak, akik fenntartható, mégis nagy teljesítményű munkaeszközt keresnek rakodáshoz, anyagmozgatáshoz.

STR27C – A TANDEMHENGEREK KÖVETKEZŐ GENERÁCIÓJA

Az STR30 modell utódjaként érkező STR27C várhatóan 2025 júniusától lesz megvásárolható. Az innovatív, magas frekvenciájú vibráción kívül az új hengert több tekintetben is továbbfejlesztették a gyorsabb, hatékonyabb és kényelmesebb tömörítés érdekében.



A magas, 67 Hz-es frekvenciájú vibráció és a 8 km/h-s munkasebesség révén az STR27C precíz, gyors tömörítésre képes. Eközben az egyenletes amplitúdó (eltérés: maximum 5%) garantálja a sima, kiváló minőségű útburkolatot.

Az ergonomikus kialakítású kezelőállás bőséges lábteret és remek körkörös kilátást kínál, míg a jól áttekinthető érintőképernyős kijelző is sokat ad hozzá a felhasználói élményhez. A ± 20 fokos kormányzás és a 316 mm-es oldalirányú eltolás lehetősége rugalmasabbá és precízebbé teszi az üzemeltetést.

A hajtáslánchoz a gyártó harmadik generációs vezérlőrendszerét párosították, így a henger leheletfinom, rántás nélküli indulásra és megállásra képes. További pozitívumként az STR27C az energiával is spórol, ami annyit tesz, hogy a motor és a szivattyú összehangolásából adódóan a lehető legalacsonyabbra csökken az üzemanyagfogyasztás.

A különösen kicsi fordulókör, a nagyobb kormányzási nyomaték és a 40%-os kapaszkodóképesség ideális választássá teszi az új tandemhengert a nagy kihívást jelentő munkaterületekhez.

SAP30C – KOMPAKT, EGYSZERSMIND NAGY TELJESÍTMÉNYŰ ASZFALTFINISER

A Sany bemutatói közt szerepel a legkorszerűbb elvek alapján épült, pontos és hatékony burkolatépítést lehetővé tevő SAP30C aszfaltfiniser is.



STR27C





A kereskedelmi forgalomban már megvásárolható gép számtalan előnyt nyújt. Hála az elektronikus vezérelt burkolatépítő-technológiának, az SAP30C egyenletes anyagszállítást és kiváló minőségű felületet biztosít. Rugalmas és sokoldalú: 1,2 métertől egészen 3,2 méterig változtatható munkaszélességével az SAP30C toldatok nélkül is sokféle feladatra alkalmas. Az oldalirányú eltolás lehetősége és a csúszókormányzás szűk helyeken is kitűnő manőverezőképességet eredményez. A legmodernebb technológiák: a SAP30C magas frekvenciás vibrációra képes, ami hozzájárul a kiváló tömörítési eredményekhez. A hidraulikus meghajtású generátort megbízható üzem mellett minimális karbantartásigény jellemzi.

SY10U – ÚJ MIKROKOTRÓ A LÁTHATÁRON

A kiállítás egyik fénypontjának ígérkezik a Sany kínálatának vadonatúj darabja – pláne, ha azt is hozzátesszük, hogy az egytonnás üzemi tömegű SY10U egyben a Sany legelső mikrokotrója. Kompakt kialakításának köszönhetően a 8,8 kW teljesítményű Kubota dízelmotorral szerelt SY10U elsődlegesen a különösen szűk munkaterületeken dolgozhat. Azonban az újdonság apró mérete ellenére is meggyőző hidraulikus teljesítménnyel büszkélkedhet, kanálkapacitása alapkivitelben 25 liter. A szűkös munkaterületek mellett a farsöprés nélküli kotró kisméretű kertekhez is jó választás.

Különlegessége, hogy a jármű szélessége hidraulikusan állítható 745 mm és 1100 mm között, ezzel az SY10U átfér a keskenyebb kapukon, ajtókon, átjárókon is. Ha viszont nagyobb stabilitásra lenne szükség – például komolyabb emelési feladatok vagy egyenetlen talaj esetén –, a járószerkezet egy gombnyomással kitolható a legszélesebb állásba.

Dacára a mindössze egytonnás üzemi tömegnek, az apró kotrót a legmodernebb technológiákkal vértette fel a gyártó: a pilot control vezérlés mellett terhelésérzékelő rendszert, függesztett ülést, illetve digitális kódokon alapuló lopásgátlót kapott, míg a kihajtható műszerpanel és a lehajtható konzolok könnyűvé teszik a beülést és a kényelmes ülőpozíció megtalálását.



SY26U ÉS SY26C



SY10U

SY26C, SY26U, SY35C ÉS SY35U – KÉNYELEM, STABILITÁS, SOKOLDALÚSÁG A KÖBÖN

Az SY26 és SY35 szériákat érintő legújabb fejlesztésekkel a Sany a piaci igényekkel összhangban tökéletesítette már bizonyított mikrokotrómodelljeit. Míg a C jelű változatok (hagyományos kialakítással, kis farsöpréssel) a már korábban bemutatott U-modellek érényeire építve kínálnak komolyabb stabilitást és teljesítményt, az U jelölésű gépek is további frissítéseket kaptak a zéró farsöprésű mezőnyben.

Áttervezett felsővázából kifolyólag az SY26C mintegy 10%-kal lett stabilabb, miközben átdolgozott fülkéje kényelmesebbé is vált.

Ugyancsak jelentős frissítést kapott az SY35C, mely nehezebb feladatok esetén az akár 30%-kal megnövelt emelési kapacitás miatt még hatékonyabb lett. Kisebb újítás az átdolgozott ajtóretesz az ellensúlyon, ami garantálja, hogy az ajtó biztosan rögzüljön, és ne nyúljon túl a fordulási sugáron, ezzel téve könnyebbé a használatot és csökkentve a károsodás kockázatát.

További újdonság, hogy immár az alapfelszerelés része a dózer tolólap üsztatás funkciója, ami még egyenetlen talajon is pontosabbá, kényelmesebbé teszi a földmunkákat. Ami a gépkezelő kényelmét illeti, új a mechanikus függesztésű ülés, és a még hatékonyabb légkondicionáló rendszer is a hosszú munkanapokat hivatott megkönnyíteni.

A hagyományos kialakítású C-modellek jól egészítik ki a már korábban bemutatott, szűk munkaterületekre optimalizált U-változatokat. A vázszerkezeten végzett módosítások eredményeképp az SY26C és SY35C mostantól 15%-kal stabilabbak, ami többek közt a nehéz szerelésekkel végzett munkáknál jelent egyértelmű előnyt. A fenti fejlesztéseket követően a Sany modellpalettáján egyaránt találhatunk kotrókat rugalmasságot és kompakt méreteket igénylő feladatokhoz, valamint fokozott stabilitást igénylő, nehezebb munkákhoz is. ■

Forrás és fotók: Sany



Caterpillar



A Caterpillar mintegy 9000 négyzetmétert lefedő kiállítási területén összesen 48 gép lesz megtalálható, köztük 17 teljesen új vagy felfrisített modell. A továbbfejlesztett akkumulátoros elektromos gépcsalád tagjai mellett találkozhatunk majd a Next Generation széria új példányaival, illetve a cég bontási, hulladékkezelési és recycling portfóliójához tartozó újdonságokkal.

CAT PERFORMANCE CENTRE

A stand középpontjában a Cat Performance Centre elnevezésű zóna áll majd, ahol a különféle gépek, technológiák és autonóm megoldások összehangolt alkalmazásának gyümölcsein lesz a hangsúly. A kiállítás ezen szekciójában olyan megoldások lesznek fókuszban, melyek hozzásegíthetik az ügyfeleket a termelékenység fokozásához, a hatékonyság növeléséhez és fenntarthatósági céljaik eléréséhez az építési munkaterületeken. Az érdeklődők egy szimuláció keretében tapasztalhatják meg, miként járulhatnak hozzá a Caterpillar legmodernebb technológiái az üzemanyagfogyasztás és az ezzel összefüggő üvegházhatású gázkibocsátás jelentős mérsékléséhez.

Ezen felül itt lesz megtekinthető az akkumulátoros elektromos kínálatához tartozó Cat 301.9 minikotró és Cat 906 kompakt homlokrakodó, melyek a kijelölt Cat forgalmazók bérgepflottájában is helyet kaptak. Mellettük szerepelnek a nemrég frissítésen átesett Cat 320 és Cat 950 GC prototípusok, kiegészülve a kapcsolódó akkutöltési lehetőségekkel és szolgáltatásokkal. Szintén szimuláció szemlélteti majd az elektrifikált munkaterületek előnyeit, melyekből a vá-

sárlók már jelen pillanatban is részesülhetnek a gyártó elektromos innovációi révén.

TECHNOLÓGIÁK, KONNEKTIVITÁS ÉS BIZTONSÁG

A Caterpillar szakértői készséggel állnak rendelkezésre a baumán, hogy bemutassák a cég VisionLink nevű integrált üzemeltetés-, biztonság- és flottamenedzsment rendszerét érintő legújabb fejlesztéseket. Ennek részeként a látogatók első kézből tapasztalhatják meg, miként növelhetik a biztonságot egyszersmind a hatékonyságot a Cat Detect technológiák (ide tartozik például az emberek automatikus érzékelése, a biztonsági öv használatára ösztönző és az ütközésselkerülő megoldások, vagy a sofőr kimerültségét és a figyelemelvonást érzékelő rendszerek).



CAT 340



A standon az érdeklődők megismerkedhetnek a Cat Grade termékek teljes skálájával, beleértve a Cat Grade with 3D és a kotrókra telepíthető Cat Payload rendszereket. A Cat Command technológia a munkagépek távvezérlését teszi lehetővé biztonságos távolságból – ezt szemléltetendő, a helyszínen több gépet is Európa távoli pontjairól (például a Caterpillar malagai képzési és bemutatóközpontjából) fognak üzemeltetni a kezelők.

A LEGÚJABB GÉPEK

A gyártó kompakt termékcsaládjához nemrég csatlakozott három új Next Generation gumihevederes minirakodó, melyek nem csupán motorteljesítmény, nyomaték, emelési kapacitás és felszakítóerő terén léptek előre, de stabilabbá és kényelmesebbé is váltak.

Ugyancsak Next Generation alapokra épül az új D8 dózer, melynek csúcstechnológiás fülkéje megegyezik a D5–D7 modellekével, és a magasabb szintű kényelem érdekében 15 fokban döntött üléssel szerelik. Sőt, immár a különféle segédrendszerek teljes köre is elérhető az új dózerhez, ami gyárilag Cat Grade 3D előkészítéssel érkezik, és Cat Command távvezérléssel is bővíthető.

A bauman mutatkozik be első ízben a még prototípus-fázisban járó Cat 140 AWD Next Generation gréder. A 20 tonnás gép egyszerre két meglévő platformot fog leváltani, azonban a vásárlók így is minden korábbinál több funkció, csúcstechnológiás rendszer és konfiguráció közül válogathatnak majd.

Csaknem 15 méteres kinyúlásával és akár 1 köbméteres csipegetőkanalával fémhulladék rakodásához is ideális az új MH3032, melynek bevezetése a Caterpillar anyagmozgató-családjának bővítését szolgálja. A fokozott biztonság, termelékenység és hatékonyság érdekében a gépet egy sor használatot megkönnyítő funkcióval látták el, amilyen például a 2D E-fence, a Cab Avoidance, a Cat Payload és a Swing Assist.

Szintén a bontó, anyagmozgató és recycling eszközök közé érkezik a Cat 330 UHD hidraulikus kotró extra nagy függőleges kinyúlással. A bontógép felszereltségének egyik fontos eleme a küszöbön álló stabilitásvesztésre hang- és fényjelzéssel figyelmeztető Stability Monitoring System, de felszerelték a Cat Payload és a Cat Grade Control with 2D rendszerekkel is. További újdonság a kategóriában, hogy a bonyolult bontási munkákhoz optimalizált Cat 340 VAB modellhez mostantól opcióként megvásárolható a nagyobb szög tartományban állítható gém, vagyis a Variable Angle Boom.

Nem is egy, hanem egyszerre két példányt visz el Münchenbe a Caterpillar az M323 Next Generation gumikerekes kotróból, melyet kimonodottan vasútépítési munkákhoz konfiguráltak. Az M323 sokoldalúságához a háromféle választható erőátviteli rendszeren túl az is hozzájárul, hogy hagyományos és kis fordulósugarú változatban is megvásárolható, így az adott felhasználási igényekre szabható, miközben mindkét változat bőséges emelési kapacitást kínál.

A fentiek mellett a standon fellelhető lesz az új Cat 775 bányadömper-prototípus és az átteve-



CAT 775

zett Cat 395 Front Shovel bányakotró. A 775-ös modell éles váltást jelent, hiszen a kimagasló teljesítményre és hatékonyságra hangolt szállító-jármű immár a Next Generation platformra épül, és a billenőputtony űrmérete is megnőtt. A Cat C18B motorral szerelt 395 Front Shovel eközben nemcsak strapabíróbb lett, de a gyártó a szerviz-periódusokat is kitolta.

ÉPÍTŐIPARI SZOLGÁLTATÁSOK

Az ügyfelekkel kötött szervizmegállapodás értelmében a Caterpillar vállalja, hogy a megrendelt karbantartást egy napon belül elvégzi, míg a javításhoz leggyakrabban szükséges alkatrészeket két napon belül biztosítja. Amennyiben az alkatrészek nem állnak rendelkezésre a vállalt határidőre, adott esetben az ügyfeleket kedvezmény illeti meg a költségekből és a késedelmesen leszállított tétel árából (ennek mértéke országonként és forgalmazónként eltérő). Sőt, a szolgáltatás keretében azt is vállalják, hogy a szervizések két napon belül megkezdik a váratlanul szükségessé vált javításokat.

A hivatalos gyártói felújítási program és a gyártói jóváhagyással rendelkező használt gépek arra világítanak rá, miként lehetséges az élettartamuk végéhez közeledő eszközök újjávarázsolása. A forgalmazók magasan képzett szakemberei az általános garancián túl is a felhasználók segítségére lehetnek a meglévő gépek jó állapotban tartása révén. Ennél fogva csökkenhet az új eszközök vásárlására fordítandó összeg, de a hulladékképződés és a nyersanyag-felhasználás mérséklésével mindez a fenntarthatóságra is kedvező hatással van.

MOTOROK, ENERGIAELLÁTÁS A MUNKATERÜLETEN

Az A4 csarnok 336-os standján ismerkedhetnek meg az érdeklődők a Caterpillar ipari motorjaival, melyek már a megújuló üzemanyagokkal – például a hidrogénezett növényi olajjal, vagyis HVO-val – is kompatibilisek. Ide tartozik többek közt az új C13D, valamint a 106 kW (142 LE) teljesítményű C3.6 kódjelű egység. Ugyanitt lesz látható a cég új elektromos hajtáslánca a Caterpillar egyre bővülő elektrifikációs ökoszisztémájának részeként, illetve a hidrogénmotorokkal kapcsolatos kiállítás, mely az alternatív üzemanyagokat érintő jelenlegi fejlesztéseket helyezi rivaldafénybe. Az utóbbi kiállítás részét képező átdolgozott C7.1 motor mellett egy-egy C9.3B és C2.8 jelű erőforrás is ott lesz a standon.

A megbízhatóan rendelkezésre álló, EU Stage V normát teljesítő Cat XQP mobilaggregátorok tervezésénél kimondottan nagy figyelmet



fordítottak rá, hogy az eszközök ellenálljanak az építőipari munkaterületeken gyakran előforduló zord körülményeknek. A HVO-val is üzemeltethető XQP115 aggregátor egy példánya szintén ott lesz a B6-os csarnokban berendezett standon.

Mellette szerepel majd az XES60 akkumulátoros mobil energiatároló rendszer egy példánya. Piaci bevezetésük óta a pillanatok alatt üzembe helyezhető XES energiatárolók sok munkaterületen váltak fontos eszközzé, mivel segítségükkel az akkumulátoros elektromos munkagépek töltése is megoldható. A rendszer alkalmazható az elektromos hálózatra csatlakoztatva, folyékony vagy gáz tüzelőanyagokkal működtetett aggregátorról, illetve megújuló energiaforrásokról (pl. napelemek). Hála a töltöttségi szint automatikus nyomon követésének, a fent említett energiaforrások használata könnyen kombinálható is, a tárolt energia pedig lehetőséget teremt a helyszíni energiahatékonyság fokozására, ami csökkentheti a fosszilis tüzelőanyagok használatát és az üvegházhatású gázok kibocsátását. ■

CAT bauma sajtóközlemény, fotók: CAT





Develon

DL220-7

bauma
APRIL 7-13, 2025, MUNICH

A Develon standján az idei bauma és a globális építőipar központi témái fognak visszaköszönni a digitalizációtól a fenntarthatóságig, az automatizálástól az alternatív hajtásokon keresztül a hálózatalapú kivitelezésig, a karbonlábnyom mérséklésétől a körforgásos gazdaságig. Ennél fogva a stand minden szeglete azt az innovatív szellemiséget fogja tükrözni, melynek révén a Develon a fenntarthatóság fokozását és a karbonkibocsátás visszaszorítását kívánja elérni, kiküszöbölve az embereket és a környezetet érő negatív hatásokat olyan kulcsfontosságú megoldásokra támaszkodva, mint:

- 🔧 az autonóm munkavégzés,
- 🔧 a fejlett technológiák,
- 🔧 a zéró emisszió és az alternatív hajtások,

🔧 a termékkínálat fejlesztése, bővítése, szélesítése.

AUTONÓM MUNKAGÉP KONCEPCIÓ

A kiállításon megjelenik majd a Develon autonóm munkagépekkel kapcsolatos koncepciója, mely évek óta – pontosabban a Concept-X technológia 2019-es bemutatása óta – meghatározó része a cég fejlesztési irányvonalának. Ennek eredményeképp született meg a távvezérelt, illetve autonóm, vezetékek nélküli építőgépeket magába foglaló Concept-X2, melynek promóciója gőzerővel zajlik a 2023-as Conexpo kiállításra időzített bemutató óta. A baumán az érdeklődők már a „Real X” technológiával találkozhatnak, mely a következő lépcsőfokot képviseli az autonóm munkavégzést illetően. A Real X immár azt is lehetővé teszi, hogy a Develon legújabb intelligens láncos kotrói autonóm üzemmódban végezzenek el egy sor munkafolyamatot, ideértve az árokásást, a nagytömegű földmunkákat vagy a tehergépkocsik megrakását.

A Real X a Develon mesterséges intelligencia-alapú földmunkákkal és építőgépekkel összegyűlt tapasztalatára támaszkodik, mely megnyitotta az utat a biztonságos, hatékony, fenntartható és kiszámítható autonóm földmunkák előtt. Emellett a Real X technológia rugalmassága is figyelemreméltó, ugyanis egyazon kotró használható autonóm üzemmódban, távvezérléssel, de normál módon a fülkében található joystickokkal is.



DX140WRE



Balra és lent:
„átlátszó kanál”
technológia

FEJLETT TECHNOLÓGIÁK

A Develon továbbra is úttörő szerepre tör a fejlett technológiák terén – itt említhető az All Around View Monitoring (AAVM) kamerarendszer bevezetése 2015-ben, vagy a világ első 5G-alapú távvezérlését takaró TeleOperation bemutatása négy évvel később. Utóbbi rendszer képességeinek illusztrálásaként a Münchenben található gépet sikerrel irányították a világ másik végén, Szöulban telepített kezelőállásból.

Az idei baumára kilátogatók többek közt a Smart Around View Monitoring (SAVM) technológiával találkozhatnak majd, mely AI-alapú akadályérzékeléssel fokozza a munkagépek üzembiztonságát. A rendszer 360 fokos képet bocsát a kezelő rendelkezésére a kotró környezetéről, ami jelentősen csökkenti a gép közelében dolgozókra leselkedő veszélyeket.

Szintén a baumán kiállított fejlett rendszerek közé sorolható az egyedülálló Transparent Bucket („átlátszó kanál”) is. A homlokrakodók kanáljai jelentős holtteret eredményeznek, ami megnehezíti a rálátást a gép előtti területre, és ezzel komoly munkavédelmi kockázatokat képez. Azonban a Develon „átlátszó” kanálával a jármű vezetője kitűnő képet kap a kérdéses területről a fülkében elhelyezett kijelzőn át, kiküszöbölve a holttereket és a belőlük eredő baleseteket.

A rendszer új változata – azaz a Transparent Bucket 2.0 – megtartotta az eredeti verzió minden előnyös jellemzőjét, viszont akadályérzékelő és akadályfelismerő funkciókkal is kiegészült. Az aka-



dályérzékelő szintén a mesterséges intelligenciát hívja segítségül, és egy nagy vörös felkiáltójelet helyez a képernyőn az érzékelt tárgy közepére, hogy felhívja a gépkezelő figyelmét a veszélyre.

Experience Zone – A Develon standján elkülönített Experience Zone kiállítás a különleges technológiák igazi kavalkádjáról szól majd. A még teljesebb élmény érdekében a cég vezetett túrák keretében tervezi végigkalauzolni az érdeklődőket a zónán, ahol páratlan digitális élményt nyújtva mutatják be a jövő technológiáit és a kapcsolódó fejlesztéseket a Develon szakembereinek közreműködésével. A kiállítás interaktív elemei mellett a látogatók számos különleges fotót készíthetnek majd, és lehetőségük lesz kipróbálni egy újgenerációs „-9” sorozatú modell fülkáját is.





Az Experience Zone attrakciói közt ott lesznek a radaros és E-Stop technológiák (utóbbi akadály esetén képes automatikusan megállítani a gépet), illetve az ALA (Advanced Lift Assist) rendszer, melyek hatalmas előrelépést jelentenek munkabiztonsági vonalon. Ezzel párhuzamosan a megbízhatóságot és rendelkezésre állást középontba állító PHM (Prognostics & Health Management) és Uptime Center úttörő technológiákat használ a különféle alkatrészek és az olaj jellemzőinek felügyeletéhez és az építőgépek állapotának nyomon követéséhez; míg a My Develon digitális felület az adott gépekhez és felhasználókhoz kapcsolódó adatok alapján javasol szervizszolgáltatásokat a munkagépek teljes életciklusa alatt.

ZÉRÓ EMISSZIÓ / ALTERNATÍV HAJTÁSOK

Elektromos kotrók

A Develon első nagy sorozatban gyártott elektromos kotrója, vagyis a fülkés változatú DX20ZE-7 minikotró mellett ott lesz az ugyancsak villanymotoros, de vadonatúj DX23E-7 is. A tágas fülkével szerelt modell piaci bevezetésére várhatóan még idén sor kerül. A hajtáshoz szükséges energia tárolásáért egy házon belül fejlesztett 32 kWh (felárért 40 kWh) kapacitású akkucsomag felel, míg az elektromos rendszereket és más alkatrészeket kifejezetten zord körülmények közt végzett munkákra szabták.

14WRE BEV: akkumulátoros elektromos gép károsanyag-kibocsátás nélkül

A Develon standjáról nem hiányozhat a még fejlesztés alatt álló, akkumulátoros elektromos 14WRE BEV sem.

A 14 tonnás gumikerekes kotrót el-



sősorban városi környezetben végzett munkákra szánja a gyártó, aki a tervek szerint egész termékcsaládot hozna létre különféle akkumulátoros elektromos gépekből. A 14WRE BEV fejlesztésével a cél nem más, mint piacra dobni a világ első közepes méretű gumikerekes kotróját, ami egyetlen feltöltéssel több mint 8 órát dolgozhat, és ezzel tökéletes alternatívája lehet a hagyományos, dízelmotoros modelleknek. A tervezéskor fontos szempont volt, hogy az akkucsomag feltöltése után a kotró bármilyen további megkötés (például napközbeni rátöltés) nélkül végigdolgozhasson egy teljes munkanapot.

BŐVÜLŐ TERMÉKCSALÁDOK

A Develon várhatóan kiállít egy sor egyéb új gépet is, melyekkel a jelenlegi szériákat bővíti, illetve a meglévő modelleket frissíti új funkciókkal. Példának okáért a statikus kiállításon jelentős területet szentelnek a cég speciális rendeltetésű gépeinek, amik első ízben lesznek láthatók a baumán. Ide tartozik többek közt az új, 27,5 tonnás DX270WMH-7 anyagmozgató, mely képes megbirkózni a legnehezebb anyagmozgatási, válogatási feladatokkal különféle ipari alkalmazásokban.

Mellette okvetlenül említést érdemel a kifejezetten járművek szétbontására konfigurált, így az ehhez passzoló speciális szereléssel kínált DX235LCR-7 is. A 20 tonnás forgókotrón alapuló gép a bontandó gépkocsikat megfogva rövid idő alatt képes elvégezni a teljes bontást, lehetővé téve az értékes anyagok újrahasznosítását.

Szintén a speciális feladatkörű gépek sorát gyarapítja a Develon bontó-kotró családjának legújabb tagja, azaz a 22,5 tonnás DX140RDM-7. Hasonlóan a 31 és 71 tonna közti három nagyobb testvérehez, a DX140RDM-7 is többféle kiépítésben vásárolható meg, vagyis testre szabott megoldást kínál az ügyfelek számára a megvalósítandó projektekhez illeszkedve.

További bővítések a termékpalettán

Itt azonban nem ér véget a Develon meglévő szériáit bővítő vagy új fejlesztéseket felvonultató modellek sora. Ide sorolhatjuk a DX25Z-7 minikotrót, ami újdonságként csökkentett tömegű változatban is megvásárolható, lehetővé téve a szállítási és üzemeltetési költségek mérséklését.

A cég standján megtekinthető lesz a DX165W-7K és DX190W-7K modellek duója, melyekkel a Develon többféle új széria- és extra felszerelést mutat be gumikerekes kotróihoz kapcsolódóan. Hasonló célból, elsődlegesen az új funkciók és opciók szemléltetése okán állítják ki a díjnyertes DL-7 homlokrakodó-családhoz tartozó DL220-7 típust is. ■

Develon bauma sajtóközlemény, fotók: Develon

Komatsu

Több mint 7500 négyzetméternyi területen kiállított 34 modelljével a Komatsu ismét nagy erővel készül az építőgépes ágazat egyik legjelentősebb seregszemléjére, az idén április 7. és 13. között megrendezendő baumára. A cég standjával a C6 csarnokban találkozhatnak majd a látogatók Münchenben.



13 KOMATSU GÉPÚJDONSÁG A BAUMÁN

A japán gyártó által tervezett 13 premier közt ott találjuk a vadonatúj PC220LCi-12 kotrót. A Komatsu intelligens gépvezérlő technológiával kapcsolatos évtizedes tapasztalatára és több millió üzemóra tanulságaira építve az új lánctalpas egyedülálló funkciókat ígér az ügyfelek számára az iMC 3.0 vezérlés révén.

Ugyancsak a kiállítás fénypontjai között említhetjük a „-11” sorozatú WA475-11 és WA485-11 homlokrakodókat, melyeket az anyavállalat tervezett, ám a gyártást a Komatsu Germany GmbH építőipari divíziója vette kézbe. A két új modell eddig soha nem látott teljesítménnyel és takarékossgal kecsegtet, melynek a nyomatékos motoron kívül a HMT-váltó a letéteményese. A gumikerekes rakodógépek emellett jócskán megnövelt terhelhetőséggel és kanálkapacitással büszkélkedhetnek, míg az európai Stage V kibocsátási normát hosszú élettartamú dízel részecskeszűrővel teljesítik.



WA485-11

Hogy a nagyobb méretű homlokrakodókról se feledkezzünk meg, a vendégek egy évtizednyi fejlesztőmunkát követően most először találkozhatnak szemtől szemben az átdolgozott WA700-8 típusal. A behemót a dinamikus bemutatótérületen is látható lesz ideális társával, a 60 tonnás HD605-10 merevvázazs bányadömpperrel együtt.



WA475-11



PC210LCE-11



A Komatsu szintén melegen ajánlja a látogatók figyelmébe az elektromos hajtású PC7000-11E hidraulikus bányakotrót, melyet ugyancsak meg lehet majd tekinteni munka közben.

A bányagépektől nem is állhatna távolabb a városi környezetbe tervezett 4 tonnás csúszókormányzású rakodógép és 5 tonnás gumihevederes társa. Terhelhetőség szempontjából mindkét gép saját kategóriájának éllovasai közé tartozik, melyet kimagasló felszakító- és vonóerővel fejelnek meg, hogy teljesítsék az ügyfelek egyre magasabb elvárásait.

A Komatsu Münchenben fogja leleplezni azt a 7,5 tonnás, kis farsöprésű midikotrót is, melylyel a közepes méretű gumikerekes kotrók alatti űrt kívánják betölteni a cég termékpalettáján. Hordozzon bármilyen szerelékkel, a kompakt gép a remek közúti menettulajdonságok és a városba ideális méretek mellé könnyű kezelhetőséget és nagyfokú precizitást ígér.

ELEKTROMOS GÉPEK A BELTÉRI DINAMIKUS PROGRAM KÖZÉPPONTJÁBAN

Érdekesség, hogy a C6 csarnokon belül lesz látható több elektromos gép is akció közben – közöttük a már jól bevált PC33E-6, illetve az előszériás PC20 Electric és PC26 Electric. Bizonyára hatal-

mas érdeklődés övezi majd a piaci bevezetés küszöbén álló PC138E-11 és PC210LCE-11 kotrókat, melyek oldalán több ultramodern koncepciómodell is helyet kap. Természetesen a dinamikus bemutató beltéri programjaiban kizárólag elektromos gépek vesznek részt, melyeknek ilyen körülmények között igazán kidomborodnak kedvező tulajdonságai: a csendes üzem, a csekély vibráció és a zero károsanyag-kibocsátás.

Kiemelt téma lesz az intelligens kivitelezés is – ennek apropóján számos olyan termék bemutatására kerül sor, melyek a munkaterületi folyamatokat hivatottak hatékonyabbá tenni. Ilyen például a mostantól még több géppel kompatibilis 3D gépvezérlő rendszer, de ide sorolható az Edge technológia második generációja is, ami a mesterséges intelligencia segítségével képes automatizálni a munkát akadályozó tárgyak eltávolítását.

Fontos újdonság a külszíni bányászati folyamatok nyomon követését és irányítását lehetővé tevő Smart Quarry rendszer is, mely ráadásul a munkagépek márkájától függetlenül alkalmazható. A németországi MHI-cégcsoporttal közösen fejlesztett rendszert jelenleg telepítik, hogy megkezdődhessen az első tesztprogram vegyes flottás környezetben.

ELEKTROMOS HAJTÁSÚ PC7000-11E HIDRAULIKUS BÁNYAKOTRÓ

A Komatsu igen büszke a PC7000-11E típusú hidraulikus bányakotróra, melyet kotró kanálkonfigurációval mutatnak meg az idei bauman. A villanymotoros gép a nagyteljesítményű dízelek hatalmas ásóerejét egyesíti az elektromos eszközök alacsony karbonlábnyomával. Mindemellett a legzordabb bányászati munkakörülményekhez tervezett PC7000-11E kivételes tartósságával, megbízhatóságával és hatékony-



PC7000-11E

ságával is kiemelkedik a mezőnyből. A bányakotró kategóriaelső, 44 köbméteres kanala is azt mutatja, hogy a gép nem jön zavarba a modern bányai elvárások jelentette kihívásoktól.

A PC7000-11E alkalmazásához tökéletes pár lehet a Komatsu valamely bányadömpere a 730E és a 980E modellek közötti kínálatból. Ha a vásárló a 44 köbméteres kanállal szerelt kotróhoz a 930E szállítójárművet vagy annál nagyobb dömpert választ, eggyel csökkenthető a szükséges fordulók száma, ami kedvező hatással van a bányüzem termelékenységére és az általános hatékonyságra.

ELEKTRIFIKÁCIÓ ÉS KIVÁLÓ TELJESÍTMÉNY

Az elektromos hajtású kotró hatékonyságnövelő felszerelések közé tartozik a teljesen elektromos kábeldob is, hiszen a vezeték automatikus csévézése biztonságosabbá és egyszerűbbé teszi a manőverezést a bányatelek területén. Mindközben a leegyszerűsített gépvezérlés meggyorsítja a hibakeresést és a karbantartást az elektromos rendszer esetében, ami a gép magasabb rendelkezésre állásában mutatkozik meg.

A legújabb Komatsu hidraulikus bányakotrók mindegyikét 45 fokos lépcsővel szerelik, hogy kényelmesebbé váljon a fülke megközelítése és elhagyása. A vezetőállás vészelhagyása három úton is lehetséges, ami szintén rávilágít, milyen komolyan is veszi a gyártó a biztonságot és a hatékonyságot nagy igénybevételt jelentő bányai környezetben.

KÉT ÚJ KOMATSU KOMPAKT RAKODÓGÉP A BAUMÁN

A csúszókormányzású és gumihevederes prototípusok a „-8” családhoz csatlakozva erősítik a japán gépgyártó jelenlétét a kompakt rakodógépek mezőnyében.

A kimondottan Európának szánt két újdonság úgy ér el kimagasló terhelhetőséget és hidraulikus teljesítményt, hogy Stage V motorjuk emissziós értékei és karbantartásigénye közben igen kedvezően alakul.

A két kompakt rakodógép számos kedvező tulajdonságával igyekszik a potenciális vevők kedvére tenni:

- 🔧 Csekély károsanyag-kibocsátás: 53,7 kW teljesítményű Stage V besorolású dízelmotor részecskeszűrővel.
- 🔧 Kimagasló stabilitás: Figyelemreméltó, 1,6 tonnát is meghaladó terhelhetőség mindkét modell esetében. Mindezt a tökéletes, szimmetrikus kialakítás garantálja, mely minden körülmények közt biztosítja a maximális stabilitást és az ideális súlyelosztást.

🔧 Kiemelkedő teljesítmény: Tekintélyes vonóerő, felszakítóerő, emelési magasság, illetve a legnagyobb emelési kapacitás a versenytársak azonos kategóriájú modelljei közt.

🔧 Áttervezett hidraulikarendszer: Alapáras high-flow beállítás változó térfogatáramú szivattyúval, hogy komoly hidraulikus teljesítmény álljon rendelkezésre a szerelésekhez. Precíz, jól beállítható menetelés az új EPC-joystickok segítségével.

🔧 Kevesebb karbantartás: Az SCR utókezelő rendszer elhagyása segít alacsonyan tartani az üzemeltetési költségeket, míg a megfordítható ventilátor megelőzi a szennyeződések felgyülemelését a motortérben.

🔧 Újfajta fülkekialakítás: Afelfelé nyíló tolóajtó a körülményektől és az alkalmazott szereléstől függetlenül szavatolja a tökéletes kényelmet és a zavartalan munkát. A kényelem érdekében felfüggesztett konzol és lérugós ülés került a fülkébe, a túlnyomósos kabin pedig segít tisztán tartani a belső teret. Két síkban állítható ülés a tökéletes ülőpozíció megtalálásához.

🔧 Sokoldalúság és gazdag biztonsági felszereltség: Tolatókamera emberfelismerő funkcióval, 5 opcionális kiegészítő hidraulikakör-csatlakozó a szerelésekkel kapcsolatos lehető legnagyobb rugalmasság érdekében, 12,7 cm képátlójú monitor beépített érintőképernyős rádióval, LED-es lámpák alapáron, opcionális hidraulikus gyorscsere elől.

🔧 Új kényelmi felszereltségek: Köszönhetően az új szoftvernek, mindkét modellen több funkció lesz elérhető a könnyebb kezelhetőség érdekében (tempomat, return-to-dig funkció, adaptív kormányzás, 3 különböző vezetési üzemmód stb.)

Az új csúszókormányzású és gumihevederes rakodógépek szintén a Komatsu standján lesznek megtekinthetők a bauma C6 csarnokában. ■

Forrás és fotók: Komatsu



„DASH 8” PROTOTÍPUS



A fejlődés nem áll meg

TESAB TS 1550



A KOBEX-Pannónia Kft. a kotrógépek specialistájaként elkötelezett amellett, hogy partnereinek a legjobb minőségű gépeket és szolgáltatásokat nyújtsa, hozzájárulva ezzel a hazai építőipar fejlődéséhez és sikeréhez. Már hosszú évek óta a KOBELCO márka kizárólagos forgalmazói Magyarországon, Szlovákiában és Csehországban, köszönhetően tapasztalatuknak és szakmai háttérüknek. A cég üzletviteli tevékenységének irányítóját, Pölz Krisztiánt kérdeztük a cég terveiről és a termékpalletta bővüléséről.

A KOBEX-Pannónia Kft. az elmúlt években komoly fejlődésen ment keresztül. Mesélne a kezdetekről?

Cégünk 2016-ban kapta meg a KOBELCO márka kizárólagos magyarországi képviselési jogát. Ekkor indultunk el azzal a céllal, hogy a magyar építőipari vállalkozások számára prémium minőségű japán kotrógépeket és hatékony szervizt biztosítsunk. Azóta folyamatosan fejlődünk, bővítettük a termékportfóliónkat, és egyre szélesebb ügyfélkört szolgálunk ki, beleértve a mezőgazdaság, autóbontás, erdészet vagy vízgazdálkodás területét.

Milyen gépekkel találkozhatnak az ügyfelek az önök kínálatában?

A KOBELCO lánctalpas kotrógépei adják portfóliónk gerincét. Ezek a gépek megbízhatóságukról, hosszú élettartamukról és alacsony üzemanyag-fogyasztásukról ismertek. De nem álltunk meg itt, 2024-ben kizárólagos forgalmazói lettünk az északir TESAB márkának Magyarországon és Szlovákiában. A TESAB kínálatában megtalálhatók pofás, röptő és kúpos törők, osztályozóberendezések, nehéztörők és átrakók, amelyek prémium minőséget képviselnek az iparágban.

Augusztusban megszereztük a ROKBAK dömperek forgalmazásának jogát is. A Skóciában gyártott ROKBAK dömperek elődje a Terex Trucks volt. 2025 elején pedig elindítottuk a német ATLAS gumikerekes kotrógépek értékesítését, így a felmerülő igények többségét már le tudjuk fedni.

Mi áll az ilyen ütemű termékportfólió-bővítés háttérében?

A fejlődésünk egyik fő mozgatórugója az, hogy folyamatosan figyeljük a piaci igényeket, és olyan márkákkal dolgozunk, amelyek megbízható, prémium termékeket kínálnak. Az építőipar állandóan változik, és nekünk lépést kell tartanunk ezzel. Az új márkáinkkal olyan szegmen-



ROKBAK

seket tudunk lefedni, mint például az anyagfeldolgozás a bányákban Tesab gépeinkkel, vagy a robbantott kőzet szállítása Rokbak dömperekkel. Ezek az opciók eddig nem voltak elérhetőek ügyfeleink számára. A kotrógépekre tehető szerelések terén is változatos portfóliót biztosítunk, mert egyre fontosabb, hogy a gépek a szerelések használatával ügyesedve az élő munkaerőt kiváltsák. Ehhez szükségesek a tiltrotátorok, amiket a svéd Steelwristtől szerzünk be és szerelünk fel bármilyen kotrógépre. Szerelések nélkül az újrashasznosítás, bontás is lehetetlen, speciális munkavégzéshez JAB kalapácsokat és NPK ropantó ollókat szoktunk ajánlani.

Milyen innovációk várhatóak a KOBELCO háza táján?

A japán KOBELCO folyamatosan fejleszti gépeit, a legújabb, 11. generációs kotrógépek energiatakarékosabbak, hatékonyabbak és környezetbarátabbak, mint valaha. Különösen büszkék vagyunk a Kobelco bontógépeire, amelyek lehetővé teszik a gyors és precíz épületbontást. A világ legnagyobb bontógépe, az SK13000DLC például egyedülálló a piacon.

Idén áprilisban a BAUMA kiállításon pedig két elektromos minikotrót is be fognak mutatni: SK20SR és SK90SRXe. Továbbá egy tesztelésre kijelölt területet is kialakítanak, hogy az érdeklődők megtapasztalhassák a japán csúcsmínőséget, a K-Dive szimulátor segítségével pedig távvezérlésben irányíthatunk majd Japánban, valamint egy Dániában dolgozó kotrógépet. Mi kint leszünk egész héten, látogassanak el hozzánk, a Kobelco standjához!

Tavaly debütált az új dinamikus területük Sósúton, a nyílt nap keretein belül. Mit kell tudni erről?

2024 márciusában nyitottuk meg új telephelyünket a Sósúti Ipari Parkban. Ez egy nagy lépés volt számunkra, hiszen itt modern bemutatótermet alakítottunk ki, amely lehetővé teszi, hogy oktatást vagy tesztelést tartsunk ügyfeleink vagy gépkezelők részére. Nemrég egy Tesab termékbemutatót rendeztünk, hogy megmutassuk a készleten lévő 600i pofás törőt és a TS1340 osztályozóberendezést.

Hogyan látják a jövőt? Milyen terveik vannak 2025-re és az azt követő évekre?

Tovább szeretnénk erősíteni a piaci pozíciókat. A 2024-es évet sikeresen zártuk, jelenleg 30%-os piaci részünk van a kotrógépek heavy kategóriájában. Szlovákiában és Csehországban még nem értük el ezt az arányt, így az el-

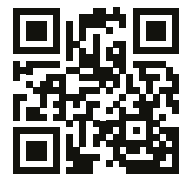


PÖLZ KRISZTIÁN

következő években ezen fogunk dolgozni. A célunk az, hogy ebben a régióban a lehető legmagasabb szinten képviseljük a Kobelco, Tesab, Atlas és Rokbak márkákat. A szerviz- és alkatrészellátás terén is folyamatos fejlesztéseken dolgozunk, hogy ügyfeleink mindig a legjobb szolgáltatást kapják.

Mit üzennének azoknak, akik most ismerkedtek meg a Kobex-Pannónia Kft.-vel?

Ha megbízható, prémium minőségű építőipari gépeket keresnek, akkor jó helyen járnak. Legyen szó kotrógépekről, törőkről vagy dömperről, nálunk megtalálják a legmodernebb megoldásokat. Új és használt gépeket értékesítünk, de bérleti konstrukcióval is tudunk szolgálni, valamint alkatrészellátás és szervizszolgáltatás kapcsán is készséggel állunk rendelkezésre. Keresse fel weboldalunkat a <https://kobex.hu/> címen, és ismerje meg teljes kínálatunkat! Várjuk ügyfeleinket telephelyünkön, és szívesen segítünk a megfelelő gép kiválasztásában! (x) ■



ATLAS 185W

Törő- és osztályozógépek

Történet, gyártók és a magyar piac

Egyszer egy szakmai beszélgetésen az egyik résztvevő úgy írta le az osztályozógépet, mint egy pénzautomatát: bedobod a sódert az egyik oldalra, és pénzmérk jönnek ki a berendezésből.

Valóban, az osztályozatlan sóder és a frakciókra osztott kavics ára között nagyon nagy a különbség.

Manapság a törő- és osztályozógépek kulcsszerepet töltenek be a bányászatban, az építőiparban és az útépítésben. Ezek a berendezések lehetővé teszik a kőzetek és egyéb anyagok aprítását, valamint a szemcseméret szerinti szétválasztásukat.

TÖRTÉNETI ÁTTEKINTÉS

A törő- és osztályozógépek fejlődése az ipari forradalommal vett lendületet.

Az első mechanikus kőtörőgépeket a 19. században fejlesztették ki, amelyek leginkább az angol és amerikai bányászatban kaptak szerepet. Az 1900-as évek elején a pofás törők (jaw

crushers) terjedtek el, majd a következő évtizedekben a kúpos és rotoros törők (cone crushers, impact crushers) is megjelentek.

1. TÖRŐGÉPEK

POFÁS TÖRŐ (JAW CRUSHER)

Működési elv:

- ☛ Két pofa (egy mozgó és egy rögzített) közé kerül a kőzet, és a mozgó pofa préseli és összezúzza azt.
- ☛ A mozgás ciklikus, ami szakaszos aprítást eredményez.

Kimeneti méret:

- ☛ Durva és közepesen durva törésre alkalmas (általában 100–300 mm-es kimeneti méret).

Előnyök:

- ☛ Egyszerű, robusztus szerkezet, hosszú élettartam.
- ☛ Kemény és nagy méretű anyagok törésére is alkalmas (pl. bazalt, gránit).
- ☛ Alacsonyabb karbantartási igény.

Hátrányok:

- ☛ Alacsonyabb aprítási arány (általában 6:1).
- ☛ Lassabb feldolgozás a kúpos törőhöz képest.

KÚPOS TÖRŐ (CONE CRUSHER)

Működési elv:

- ☛ Egy kúpos belső törőtest egy excentrikus tengely körül forog egy rögzített külső törőpalást belsejében, így a kővek folyamatosan kisebb darabokra zúzódnak.
- ☛ Folyamatos működés, nincs üresjárat.

Kimeneti méret:

- ☛ Főként közepes és finom aprításra alkalmas (5–50 mm-es kimeneti méret).

Előnyök:

- ☛ Nagyobb aprítási arány (kb. 8:1 vagy nagyobb).
- ☛ Nagy teljesítményű, gyors feldolgozás.
- ☛ Jobb szemcseeloszlású, egyenletesebb anyagot eredményez.

Hátrányok:

- ☛ Drágább és összetettebb karbantartás.
- ☛ Nem ideális nagyon kemény vagy túl nagy méretű kőzetekhez.



ÖSSZEGLÉS

Tulajdonság	Pofás törő	Kúpos törő
Működés	Pofák nyomják össze a kőzetet	Forgókúp zúzza az anyagot
Aprítás típusa	Durva, elsődleges törés	Közepes és finom törés
Aprítási arány	Alacsonyabb (kb. 6:1)	Magasabb (kb. 8:1)
Kimeneti méret	100–300 mm	5–50 mm
Teljesítmény	Lassabb	Gyorsabb
Karbantartás	Egyszerűbb	Összetettebb
Felhasználás	Elsődleges törés, nagyobb kővek	Másodlagos, harmadlagos törés, kisebb szemcsék

Sok esetben a két gépet egymás után alkalmazzzák a hatékonyabb feldolgozás érdekében.

2. OSZTÁLYOZÓGÉPEK

Az osztályozógépek olyan berendezések, amelyek az ömlesztett anyagokat (pl. kavics, sóder, homok, zúzott kő) szemcseméret szerint külön frakciókra választják szét. A működési elvük alapja a szemcseméret és tömeg szerinti szétválasztás, amelyet különböző fizikai módszerekkel érnek el.

FŐ OSZTÁLYOZÁSI ELVEK ÉS GÉPTÍPUSOK:

A. RÁZÓSZÍTÁS OSZTÁLYOZÁS (VIBRÁCIÓS OSZTÁLYOZÓK)

Elv: A gép rázómozgást végez, és különböző méretű lyukakkal ellátott rosták (szitaszövetek) segítségével az anyagot frakciókra bontja.

Hogyan működik?

- ☝ Az anyagot a rostafelületre adagolják.
- ☝ A vibráció miatt a kisebb szemcsék átesnek a rostán, míg a nagyobbak továbbhaladnak.
- ☝ Több szintű rosta esetén több különböző méretű frakció képződik.

Felhasználás: Kavics, homok, sóder, zúzott kő frakciókra bontása.

B. ROTÁCIÓS (DOBOS) OSZTÁLYOZÁS

Elv: Egy forgó, henger alakú szitaszerkezet választja szét az anyagot méret szerint.

Hogyan működik?

- ☝ A dob belsejébe adagolt anyagot a forgás előretolja.
- ☝ A kisebb szemcsék áthullanak a megfelelő méretű lyukakon.
- ☝ A nagyobb darabok a dob végénél távoznak.



Felhasználás: Homok, kavics, apróbb ásványi anyagok osztályozása.

C. LÉGOSZTÁLYOZÁS (AERODINAMIKUS SZEPARÁCIÓ)

Elv: A könnyebb és nehezebb részecskék elválasztása légáramlás segítségével történik.

Hogyan működik?

- ☝ Egy ventilátor légáramot generál.
- ☝ Az anyagot a légáramba engedik.
- ☝ A könnyebb részecskék (pl. por, finom homok) magasabbra szállnak és elvezethetők, míg a nehezebb darabok lehullanak.

Felhasználás: Cement, liszt, műanyag granulátumok és finom poranyagok szétválasztása.

D. HIDRAULIKUS OSZTÁLYOZÁS (VIZES OSZTÁLYOZÁS)

Elv: A különböző szemcseméretű és sűrűségű anyagokat víz segítségével választják szét.

Hogyan működik?

- ☝ Az anyagot vízáramba engedik.
- ☝ A kisebb, könnyebb szemcsék lassabban ülepednek, míg a nagyobb és sűrűbb részecskék gyorsabban lesüllyednek.
- ☝ A szemcséket különböző rétegekben választják szét.



» **Felhasználás:** Homokmosás, ércdúsítás, agyag és por leválasztása.

Osztályozási módszer	Alkalmazás	Előnyök	Hátrányok
Rezgőosztályozó	Sóder, kavics, zúzott kő, homok	Nagy kapacitás, pontos szétválasztás	Nagyobb energiaigény
Dobos osztályozó	Homok, apróbb kavics	Egyszerű felépítés, alacsony karbantartás	Nem annyira hatékony, mint a vibrációs változat
Légosztályozó	Cement, poranyagok, műanyag granulátum	Porleválasztás, finom anyagokhoz kiváló	Korlátozott méretosztályozás
Hidraulikus osztályozó	Homok, iszap, ércfeldolgozás	Hatékony finom anyagoknál, mosás is megoldható	Vízigényes, üzemeltetése drágább

A választás attól függ, hogy milyen anyagot kell osztályozni, milyen pontosságra van szükség, és milyen körülmények között történik a feldolgozás.

A 20. század közepétől az automatizált és mobilis berendezések iránt nőtt meg az igény, melyet az ipari digitalizáció tovább gyorsított.



TEREX FINLAY J1480



METSO AUTOTEC NORDTRACK J90

3. A LEGISMERTEBB GYÁRTÓK

A törő- és osztályozógépek piacát néhány nagy nemzetközi vállalat uralja. Ezek közé tartoznak:

- Metso (Finnország): A világ egyik legnagyobb bányászati és építőipari berendezésgyártója, amely széles körben ismert a megbízható törő- és osztályozógépeiről.
- Sandvik (Svédország): Innovatív megoldásokat kínál, különösen a mobil- és automatizált rendszerek terén.
- Terex (USA): Széles termékkínálattal rendelkezik a bányászati és építőipari szektorokban.
- Astec Industries (USA): Szintén meghatározó szereplő a piacon, főleg az aszfalt- és betonipar területén.

4. MAGYAR FORGALMAZÓK

Magyarországon több cég is foglalkozik törő- és osztályozóberendezések forgalmazásával. Néhány példa:

- Best Machinery Kft.: 2006 óta kínál törő- és osztályozóberendezéseket, többek között az angol Parker Plant és az olasz Komplet márkák termékeit.
- Huntraco Zrt.: Széles termékpalettával rendelkezik, beleértve a mobil törő-, osztályozó- és marófejeket is.
- Kuhn Földmunkagép Kft.: Powerscreen törő- és osztályozóberendezések.
- Kobex-Pannónia Kft.: TESAB
- MRE-H Kft.: A Pronar és a Terex Finlay márkák termékeit forgalmazza.
- Profi-Bagger Kft.: Speciális berendezéseket kínál, beleértve a Maxtec törő- és osztályozóberendezéseket.
- RM Technik Kft.: Bányászati és építőipari gépek kereskedelmével foglalkozik, kínálatában szerepelnek az EvoQuip és Rubble Master kőtörő- és osztályozógépek is.

5. A MAGYAR FELHASZNÁLÓI PIAC

Magyarországon a törő- és osztályozógépeket leginkább az alábbi iparágak használják:

- Bányászat: A magyarországi kavics- és kőbányák széles körben alkalmazzák ezeket a gépeket a kitermelt anyag feldolgozására.
- Építőipar: A betongyártáshoz, illetve útépítésekhez elengedhetetlen a megfelelő szemcseméretű anyag előállítás.
- Hulladék- és utófeldolgozás: A bontási hulladékok és az újrahasznosított anyagok kezelésében is növekvő szerepet kapnak ezek a gépek.

A legnagyobb felhasználók, mint például a Colas, a Swietelsky, valamint a magyar tulajdonú bá-



nyászati cégek éves piaci forgalomnövekedése 5-10% között mozog, amit az állami infrastruktúris fejlesztések és az EU-s pályázatok is támogatnak.

Az Európai Unióban az építési és bontási hulladékok kezelésére vonatkozóan irányelvet fogadtak el 2008-ban, és célul tűzték ki, hogy ezen hulladékok legalább 70%-át újrahasznosítsák vagy újrafeldolgozzák. Ez az irányelv azonban nem írja elő kötelezően az újrahasznosított anyagok felhasználását az útéépítésben, hanem inkább általános újrahasznosítási célokat határoz meg. Az egyes tagállamok saját hatáskörükben vezetnek be szabályozásokat, de az ilyen kötelező előírások megléte országonként változik.

Magyarországon az útéépítés során az újrahasznosított anyagok használata nem kötelező, hanem lehetőségként áll rendelkezésre. A magyar előírások maximalizálják az újrahasznosított anyag arányát, és meghatározzák a minőségét.

A visszanyert aszfalt esetében például részletesen szabályozzák annak alkalmazását az útéépítési aszfaltkeverékekben. Ezen előírás meghatározza a visszanyert aszfalt megengedett arányát, figyelembe véve a keverék típusát és az

alkalmazás helyét. A vonatkozó szabványok szerint az újrahasznosított kőanyag-halmazok, mint például a vegyes betontörmelék, vegyes falazat-törmelék, zúzott vegyes kőanyagok és zúzott útpályaszerkezeti anyagok (például bontott beton, bontott aszfalt), szintén felhasználhatók útéépítési célokra. Ezeknek az anyagoknak meg kell felelniük a megadott követelményeknek.

6. JÖVŐBELI TRENDK

Az iparban egyre nagyobb szerepet kapnak az automatizált és energiahatékony megoldások. A digitalizáció lehetővé teszi a távoli monitorozást és a prediktív karbantartást, csökkentve a leállások és a meghibásodások kockázatát. A fenntarthatóság iránti igény pedig arra ösztönzi a gyártókat, hogy kisebb környezeti terhelésű gépeket fejlesszenek. Itt is megjelentek már a hálózati áramról működő, fix telepítésű, tisztán elektromos, vagy mobil, hibridmeghajtású modellek, amelyek dízelgenerátort is tartalmaznak. A teljesen akkumulátoros változatok még kevésbé terjedtek el az ipari méretű zúzás és osztályozás területén. ■

dr. Csorba Kázmér



GÉPEK

A rovat legfrissebb híreit keresse a maeponline.hu oldalon!



MB | MAGYAR BRANDS 2024

GELENCSÉR DENTAL
FOGÁSZATI KLINIKA & FOGTECHNIKA

KÖBE
A MAGYAR TULAJDONÚ BIZTOSÍTÓ

PAUKER®
az én nyomdám

PlanAll®

TERRAN
OTTHON A JÖVŐBEN

A MAGYAR MÁRKA ÉRTÉK



Hitachi prémium használt gépek

HITACHI ZX160LC-7



A Valkon Kft. 2024 januárjában kezdte meg a Hitachi építőipari gépek forgalmazását, ami nem csak új gépek értékesítésében merül ki. Természetesen első feladatuk egy kiemelkedő szintű vevőszolgálat felépítése volt, ami a szervizcsapat képzéséből és az alkatrészbázis kialakításából állt. A Hitachi az új eszközökön felül különböző egyéb szolgáltatásokat is biztosít európai értékesítési hálózatán keresztül, hogy minél jobban kielégíthesse az ügyfelek igényeit.

Azok, akik nem szeretnék új gépet beszerezni, választhatják bérkép-programjukat, aminek keretein belül közép és hosszú távra tudnak gépet bérteni. Ennek előnye a havi fix költség, amivel könnyen tervezhető egy beruházás.

A másik lehetőség a Hitachi Premium Used használtgépes program. Itt olyan gépeket találunk, amik a Hitachi értékesítési hálózatából kerülnek vissza a gyártóhoz. Ezek a gépek viszakerülhetnek a körforgásba bérleti konstrukcióból, lehetnek demógépek, vagy ügyfelek által új eszközbe beszámított gépek. Ezeket alaposan



átvizsgálják a gyár szakemberei, szigorú ellenőrzési procedúrán esnek át. A szükséges javításokat és karbantartásokat eredeti Hitachi alkatrészeket használva végzik el a gépeken.

Azok a használt gépek, amik megfelelnek a Hitachi Premium Used előírásaink – ez azt jelenti, hogy egy bizonyos szintű esztétikai és műszaki előírásnak meg kell felelniük – megkapják a Hitachi gyári garanciáját. Például egy közepes méretű kotróban maximum 7500 üzemóra lehet, hogy érvényesíthető legyen a Hitachi-garancia.

A Valkon Magyarországon is megkezdte az ilyen típusú gépek értékesítését. Az első partner a Bonag Kft. volt, akiket arról kérdeztünk, miért választották ezt a konstrukciót a gépbeszerzéshez, és mik az első tapasztalataik magával a géppel kapcsolatban. Kérdéseinkre Bacsovski Roland, a Bonag Kft. ügyvezetője válaszolt, aki nem mellesleg Az Év Vállalkozója díj nyertese volt 2024-ben Békés vármegyében.

MAÉP: Kérem, mutassa be röviden a Bonag tevékenységét!

A vállalat 6 éve van túl az első generációváltáson, mely a működés 27 éve után történt meg. Építő-



HITACHI ZX160LC-7

ipari kivitelezéssel és építőanyag-kereskedelemmel foglalkozik a cég. Az addig elért eredmények egyenletes növekedési pályán tartották a társaságot. A fejlődés az elmúlt időszakban tovább folytatódott. Jelenleg 50 fő körüli a munkatársak száma, de tervezünk további bővítést. A gépkezelők száma az igények függvényében 3–5 fő.

MAÉP: Az ország mely területein dolgoznak?

Békéscsabán van a központ, Magyarország délkeleti régiójában vállal a szervezet jelenleg feladatokat. Jellemzően Békés vármegyében, de Csongrád-Csanád és Jász-Nagykun-Szolnok vármegyékből is érkeznek megkeresések.

MAÉP: Milyen építőipari munkákra szakosodtak?

Kedvelt terület a monolit vasbeton műtárgyak építése, de a kapcsolódó projektelemek sokrétűek lehetnek. Az elmúlt években jelentős mennyiségű mezőgazdasági létesítmény generálkivitelezése határozta meg a működés területét. Műtárgyak kérdéskörében a környező autópálya-építések keresztező híd műtárgyait érdemes kiemelni.

MAÉP: Miért vásároltak egy Hitachi Premium Used kotrógépet?

A cég a folyamatos fejlődés érdekében a lehetőségekhez képest igyekszik megújítani a munkagépállományát. A Hitachi Premium Used gépparkjában éppen eladósorba került egy olyan gép, ami nekünk méretben tökéletesen megfelelt. A Hitachi ZX160-7 kotró egy bemutatógép volt a Hitachi amszterdami európai központjában, amiben kevesebb mint 200 üzemóra volt. Nem utolsósorban a Hitachi által biztosított Premium Used garancia is fontos szempont volt a gép kiválasztásánál.



MAÉP: Mit csinál a gép a novemberi beszerzés óta, milyen projekteken dolgozott?

Jelenleg egy sertéstelep bővítésén dolgozik. Ez körülbelül még 3-4 hónapig fog tartani. Környező kiegészítő műveletnél, közműfektetésben és a rakodásokban is nagy segítséget nyújt.



MAÉP: Mi a legnagyobb előnye ennek a gépnek az ügyfél számára?

Méretéhez képest kiemelkedő a teljesítménye, a technikai felszereltsége szintén lenyűgöző. Stabilitása jól megmutatkozik a jelenlegi munkáinknál.

MAÉP: Van más Hitachi gép a flottájukban?

Ez az első Hitachi gép a flottánkban. Reméljük a jövőben további Hitachi gépekkel bővíthetünk.

MAÉP: Javasolná-e más ügyfeleknek a Hitachi Premium Used programot, és ha igen, miért?

Igen, nagyon is javasolom mindenkinek, aki nem tud új gép beszerzésében gondolkodni. Jó állapotú és visszakövethető szerviztörténettel rendelkező gépeket lehet a Hitachi Premium Used program keretein belül beszerezni, és ami fontos, hogy akár gyári garanciával.

A partneri kapcsolatok ápolása és a megfelelő igényfelmérés nagyon fontosak számunkra. Ennél a gépnél is részletesen átbeszéltük a Valkon Kft. képviselőjével, hogy milyen munkára mekkora gépet keresünk, valamint, hogy milyen felszereltségre van szükségünk. Ezt jelenleg a legmagasabb szinten kapjuk meg a Valkon Kft. munkatársától.

MAÉP: Érkezett visszajelzés az üzemeltetésről, működésről?

Természetesen igen. A pozitív fogadtatás mellett üzemeltetési adatokat még korai volna elemeznünk, hiszen most indul a munka dandárja, ez után lesz érdemes megnézni például a kotró tényleges fogyasztását.

A gépkezelő nagyon elégedetten nyilatkozik, örül, hogy egy szinte új gépen dolgozik és ahogy kell, meg is becsüli azt.

Összehasonlítani csak a leváltott géppel tudnánk, de az nem lenne fair. A Hitachi nem ugyanaz a kategória. (x) ■

Baczovszki Roland
– ügyvezető, Bonag Kft.
(jobb oldalon)

Baczovszki Franciska
– ügyvezető, Bonag Kft.
(középen)

Kiss Béla
– területi képviselő,
Valkon Kft. (baloldalt)





Erős szereplővel bővül az építőipari gépkereskedelem

BOBCAT TR50.210



AGROVARIO

Az AgroVario Kft. új fejezetet nyit az építőipari gépforgalmazásban a Bobcat márkával



Fent:
Takács Zoltán,
az AgroVario Kft.
ügyvezetője

Hogyan tud egy sikeres mezőgazdasági gépforgalmazó vállalat hatékonyan belépni az építőipari piacra? Erre a kérdésre ad választ az AgroVario Kft., amely az elmúlt években jelentős növekedést ért el a mezőgazdasági gépértékesítés területén, és most új irányba nyit. A vállalat legújabb mérföldköve a Bobcat márká bevezetése, amely lehetőséget teremt a mezőgazdasági rakodógépek piacán való növekedés mellett az építőipari szektorba történő belépésre is.

Takács Zoltán, az AgroVario Kft. ügyvezetője jelentette be, hogy az AgroVario és a Bobcat közötti egyeztetés során a vállalat által felvázolt stratégiai megközelítés meggyőzte a beszállítót.

Az együttműködés eredményeként lehetőség nyílik a márka újra pozicionálására, eddig el nem ért piaci szegmensek meghódítására.

Takács Zoltán kezdetektől fogva azt a célt tűzte ki, hogy a vállalkozás rövid időn belül a magyar gépkereskedelem egyik meghatározó szereplője legyen. Vezetése alatt a cég folyamatosan bővítette termékínátát, figyelembe véve a piaci trendeket és a vevői igényeket. Az idei évben új kihívásokkal néznek szembe. A vállalat eddigi portfóliója kizárólag a mezőgazdasági szektorra fókuszált, számos világszínvonalú márkával képviseltette magát. Ezek közé tartoznak a Fendt traktorok, amelyek a német precizitás és megbízhatóság mintaképei, valamint az Agrifac permetezők és Bednar talajművelő gépek, amelyek innovatív megoldásaikkal a fenntartható mezőgazdaságot támogatják. Az AgroVario termékportfóliójának meghatározó részei a magas minőséget képviselő HB Brantner pótkocsik és az öntözés és trágyakezelés területén kiváló Bauer eszközök. Ebben a termékkörbe jól illeszkedik a Bobcat teljes termékinálata.

Az AgroVario Kft. döntése, hogy a világszerte ismert Bobcat márkát bevezeti a portfóliójába, stratégiai lépés volt. A hiúzos márka több mint hat évtizede tartja vezető szerepét a kompakt építőgépek piacán. A koreai gyártó csúszkórakodói, minikotrói, teleszkópos rakodói és forgórakodói egyaránt keresettek a világ számos építőipari projektjében. A márka bevezetésével az AgroVario nemcsak a mezőgazda-



sági szektorban erősíti pozícióját, hanem belép egy olyan piacra is, amely folyamatos fejlődést mutat Magyarországon.

A Bobcat több olyan termékkel is rendelkezik, amely rendkívül elterjedt Európában és hazánkban is. Az egyik legnépszerűbb termék-kategória a minikotróké, amelyek kompakt méretük ellenére rendkívüli teljesítményt nyújtanak, és szűk munkaterületeken is hatékonyan használhatók. A csúszókormányzású rakodók termék-kategóriája, amelyet egyébként a köznyelv is „bobcatnek” hív, szintén nélkülözhetetlenek az építkezéseken, hiszen sokoldalúságuk révén könnyedén alkalmazható különböző feladatokhoz, legyen szó anyagmozgatásról vagy tereprendezésről.

Felmerülhet a kérdés, hogy miért előnyös egy mezőgazdasági gépkereskedő vállalat számára, ha mind az építőipari, mind a mezőgazdasági gépek piacán jelen van. Az egyik legfontosabb szempontként a gazdasági kockázatok csökkentésének lehetőségét emelte ki Takács Zoltán. A piaci kereslet időről időre változik, és ha az egyik szektorban csökken a beruházási kedv, vagy egy gazdasági visszaesés miatt lassul a piac, a másik ágazat stabilitást biztosíthat. A mezőgazdaság és az építőipar gyakran eltérő ciklusokat követ, így a két szektorban való jelenlét kiegyensúlyozhatja a cég helyzetét, és biztosíthatja a folyamatos fedezetet a magas minőségű szolgáltatások nyújtásához.

A döntés számos szinergia kihasználását teszi lehetővé. Az AgroVario Kft. mindkét ágazatban hatékonyan használhatja ki meglévő szervizhálózatát és logisztikai kapacitásait. Az alkatrészek beszerzése, raktározása és értékesítése is optimalizálható, emellett a szervizcsapat is rugalmasabban mozgatható az igények szerint. Ha például a szezonális csúcsideszakban a mezőgazdasági gépek javítása dominál, akkor az építőgépes részleg kapacitása erre átcsoportosítható, és fordítva.

Tovább javítja a cég jövőbeli pozícióját az országos lefedettség. Az AgroVario ebben is kiemelkedik, hiszen országosan nyolc telephellyel rendelkezik, amelyet az év végére tízre bővít, ez pedig jelentős versenyelőnyt biztosít a cég számára az építőipari gépterítés területén.

Az AgroVario számára nagyon fontos a vásárlói elégedettség biztosítása, nem csak a gépterítés, de az after-sales szolgáltatások terén is. A vállalat különös figyelmet fordít az alkatrészellátás gyorsaságára és hatékonyságára, így ügyfelei mindig biztosak lehetnek abban, hogy a szükséges alkatrészek időben rendelkezésre állnak. Emellett a cég közel 50 fős szervizcsa-



BOBCAT S590 ÉS E19

patát folyamatosan bővíti és képzzi, hogy a legújabb mezőgazdasági és építőipari igényeknek is meg tudjon felelni. Ez a fajta rugalmasság és folyamatos fejlesztés teszi az AgroVario Kft.-t elismertté a piacon.

A vállalat világos közép- és hosszú távú stratégiát követ az építőipari szektorban is. Az AgroVario célja, hogy teljes körű építőipari portfóliót építsen ki, amely hasonlóan átfogó, mint mezőgazdasági gép kínálata.

Az első bemutatkozási lehetőség a BAUMA kiállításon lesz – a világ legnagyobb építőipari szakkiállítását senkinek sem kell bemutatni. A rendezvényen az ügyfelek először találkozhatnak az AgroVario Kft.-vel mint a Bobcat hivatalos forgalmazójával. Az esemény különlegessége, hogy itt debütál a Magyarországon is méltán népszerű E19 minikotró következő generációja, amely új szintre emeli a kompakt gépek teljesítményét és hatékonyságát.

Az AgroVario vezetői biztosak benne, hogy a Bobcat márkával való együttműködés lehetőséget ad arra, hogy a vállalat tovább növekedjen és meghatározó szereplővé váljon a magyar építőgép-forgalmazásban is. (x) ■



BOBCAT E19

Cégvezetők értékelnek

Lejtmenet

Az őszi GÉPSHOW-rendezvényen a személyes beszélgetésekből már tudni lehetett, hogy 2024. nem a legfényesebb éve lesz a magyar munkagép-forgalmazói és -bérbeadói cégeknek. A szektor szereplőinek döntő hányadánál komoly visszaesés történt. Egy forgalmazó és egy bérbeadó cég vezetőjét kérdeztük, hogyan állnak ők, és mi zajlik a piacon.

VARGA ÁKOS

**ÜGYVEZETŐ IGAZGATÓ
TERRA HUNGÁRIA**



MAÉP: Hogyan értékeled a Terra 2024-es számaidat? Megfelelt-e az árbevétel és az eredmény a terveknek?

Varga Ákos (V. Á.): Nem. Minden tekintetben jelentősen elmaradtunk az eredeti terveinktől, amik a cégcsoport tagjaiéhoz hasonlóan '23 októberében készültek el. A legszembetűnőbb és legfájdalmasabb csökkenés az útgép-eladásban volt tapasztalható. Érzékeltetésekként azt tudom mondani, hogy jó évben 300 fölötti új gépet értékesítünk. A tavalyi évben ez 120 alatt volt, ennyi új gép értékesítése történt meg, tehát kicsit több, mint a korábbi időszakok harmada. Ez nyilván az egész cég árbevételére, nyereségességére jelentősen rányomta a bélyegét, és természetesen a jövőbeli vevőszolgálati potenciálra is, mert ennyivel kevesebb gépet fogunk tudni szervizelni.

De vannak jó hírek is. Az egyik, hogy ezzel párhuzamosan a piaci részesedésünk javult, ami az egyik legfontosabb mérőszáma az útgép-eladásnak. Ez arányaiban javulni tudott az előző évekhez képest majdnem minden géptípusnál. Az egyik legszembetűnőbb, hogy az árokásó-rakodót illetően – ami a JCB egyik fő terméke – jóval 50% fölött vagyunk, vagyis kicsit több mint minden második új gép a JCB-től származik ebben a kategóriában.

MAÉP: Ez volt a zászlóshajó korábban is.

V. Á.: Igen. Bár látjuk, hogy azért a súlya a teljes portfólión belül folyamatosan csökken. Nemcsak nálunk, Magyarországon, hanem a teljes piacon, ez egy nyugat-európai trend. Ez egy kombi gép,

sok mindenre jó, de annyira speciálisan egyik feladatra sem. És ez már kezd előjönni Magyarországon is, az árokásó-rakodó jelentősége csökken.

MAÉP: Hogyan látjátok az adatok alapján, mennyit csökkenhetett az építőgép-kereskedelem a teljes magyar piacon?

V. Á.: Összességében 30% fölötti a csökkenés, tehát több mint 30%-kal csökkent a teljes magyar piac. A miénk, a JCB-értékesítés ennek a felével csökkent csak, ezért van az, hogy piaci részesedést tudtunk növelni. Az egyedüli olyan gép, amelyik stabil tudott maradni, az a teleszkópos rakodó. De ez a mezőgazdaságnak köszönhető, hiszen ez abszolút mezőgazdasági gép, így nem az építőipar teljesítményét tükrözi. A másik ilyen géptípus pedig a gumikerekes rakodó, ez is „csak” 17%-kal csökkent. Ez a teljes magyar piacról vonatkozó adat. A többi gépcsoportnál 40, 50 meg 60%-os visszaesések is láthatók – így jön ki az átlagosan 30-egynéhány százalékos visszaesés. Nincs olyan gépcsoport, aminél nőtt volna az eladás. Tehát a piac nagysága egyik csoportnál sem tudott nőni az elmúlt évben. Ennek az egyik legfontosabb oka, hogy a kormányzati takarékoskodás miatt jelentős beruházásokat töröltek vagy halasztottak el. Ugyanez mondható el az önkormányzatokról is. Ugye, mind a két helyen a költségvetési számok nagyon-nagyon rosszak, nincs keret, amiből beruházásokat tudnának finanszírozni. Továbbá tavaly egyáltalán nem volt semmiféle uniós vagy magyarországi büdzsével rendelkező pályázat, ami elérhető lett volna az ügyfeleink számára, pedig a pályázatokat nagyon szeretik. Ez is közrejátszott abban, hogy ilyen gyenge a kereskedelmi statisztika. És hát nyilván a legfontosabb, hogy maga az építőipar is komoly problémákkal küzd minden szinten.

MAÉP: Az, hogy kiszáradt az újjép piac, ad-e lehetőséget a bérkép üzletágaknak?

V. Á.: Igen. Van bérkép üzletágunk, ami a cégen belül a teljes portfóliónak egy viszonylag kis részét fedi csak le, ugyanakkor ezt nagyon sikeresen teszi; a bérleti üzletág volt az egyetlen, amelyik az éves tervét nemhogy hozta, hanem bőven túl is teljesítette. Tehát most igaz volt az a mondás, hogy ha nem megy az új gép, akkor megy a bérlet meg a használt gép. A bérletünk nagyon szépen muzsikált, tényleg jó eredményeket hozott – nemcsak a hosszútávú bérletek, amik alapvetően jellemzőek ránk, hanem a rövid távú, egyhetes vagy pár napos bérletek is, amik megjelentek. A használtgép-értékesítés is jól ment, ha nem is teljesített túl, de majdnem a terv szerint alakult. Ennek is nagyon



örültünk. Szóval még egyszer: teljesen igaz volt az alapvetés, ami el szokott hangzani az újjép-visszaesés időszakára.

MAÉP: A szerviz, alkatrész majd a jövőben fogja megsínyleni a visszaesést.

V. Á.: Igen. Várjuk, hogy ténylegesen beinduljanak nagyobb építőipari projektek, mert hiába van vásárlási támogatás, az új géphez sem szervizszolgáltatást, sem alkatrészt nem fog senki venni, ha nem dolgoznak a gépek. Az a legfontosabb, hogy munka legyen, akkor fog olaj, szűrő és egyéb kopóalkatrész fogyni. Ezt látjuk, a tavalyi év második felében, a harmadik és negyedik negyedévben gyakorlatilag teljesen visszaesett a kereslet. És idén sem látunk túlságosan pozitív jeleket. Látjuk a JCB-rendszeren keresztül, hogy mennyi üzemórát dolgoznak a gépek, és ez bizony folyamatosan csökkenő, mégpedig drasztikusan csökkenő számokat mutat. Tehát összességében a magyar piacon a földmunkagépek nagyon keveset dolgoznak. Ami, ismervé az építőipar helyzetét, egyáltalán nem meglepő. De ennek következtében nagyon visszaesik a vevőszolgálati igény.

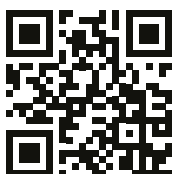
MAÉP: Milyen várakozásaitok vannak az idei évre?

V. Á.: Az idei év egyrészt nagyon bizonytalan évnak számít, de mi optimisták vagyunk, és bízunk abban, hogy az év elején megjelenő pályázatok, amik ügyfeleink beruházásait támogatják, egy picit megmozgatják a piacot. A jövő évben esedékes parlamenti választások is változtathatnak rajta, a regnáló kormányzat egy picit látványosabb beruházásokat is megenged magának az építőipar területén, és ez előbb-utóbb megjelenik nálunk is, lecsapódik gépigényként. Tehát mi egy picit előrelépéssel számolunk a tavalyi évhez képest. Ennek a mértéke változhat attól függően, hogy pályázatok mennyire indulnak, illetve, hogy a választási költségvetés mennyire érinti az építőipart is.



» ANTAL ERZSÉBET

ÜGYVEZETŐ IGAZGATÓ PROFIRENT



MAÉP: Hogyan értékeled az elmúlt évet cég-szinten, megfelelt-e az eredmény a terveknek?

Antal Erzsébet (A. E.): Természetesen nem felelt meg, de ezzel nem vagyunk egyedül. Mind a bérleti, mind az értékesítési piacon csökkenés volt. Ha a bérleti piacot nézzük, ez főleg a második félévben volt jelentős.

MAÉP: Mekkora ez a visszaesés, ha csak a bérleti piacot nézzük?

A. E.: Nálunk 5%. Ez a szám egy átlag, ha gépcsoportonként nézzük, -40% és +30% közötti forgalmi különbségek voltak 2023 vs. 2024 viszonylatában.

MAÉP: Lehet-e látni, milyen a piac egésze?

A. E.: A piac dinamikáját illetően egy folyamatosan csökkenő kereslet volt megfigyelhető, mind több külföldi beruházóval, néhány óriási projekttel. A külföldi beruházók jelenléte egyrészt nincs nagy hatással az építőiparra, ez nagyon más az eddigi piaci trendekhez képest, más szempontból pedig változásokat indított el több területen.

A bérleti piacon a csökkenő piaci kereslet mellett a kínálati oldalon több területen (géptípusnál) kapacitásnövelés történt, melynek következménye volt bizonyos területeken a kondíciók újragondolása. Országos szinten az építőipari gépbérleti kapacitás véleményem szerint kevésbé növekedett úgy, mint 2023-ban.

A bérleti időszakok csökkennek az erősebb költségfókusz következtében, de ez mindenhol a világban így van.

Humán erőforrás oldaláról – képzett munkaerő megfelelő áron – a helyzet nem javult. Mindenki keresi ebben a megoldást, különböző utakon. Bizonyos területeken a külföldi munkaerő megoldást jelent, de nem mindenhol. Bérbeadó cégeknél a meghibásodások számának növekedését és a gépek gyorsabb amortizációját jelentheti a kevésbé képzett munkaerő alkalmazása.

Egy régebben kezdődött folyamat, hogy az új gépek meghibásodási százaléka magasabb, mint a régebbi technológiáknál, melynek kezelése további humán erőforrás-igénnyel jár.

MAÉP: Történt-e tavalay pozitív változás a bérleti piacon?

A. E.: Ellátási oldalon igen, a Covid alatt szétzilált logisztika helyreállt, vagy jelentősen javult,



az extrém hosszú szállítási határidők csökkentek. Korábban előfordult fél- vagy egy éves várakozás is egy gépre. Alkatrészoldalon volt javulás, de ott még nem álltunk vissza a korábbi szintekre, ami a gépek javítási idejére van hatással.

MAÉP: A gépforgalmazóknál az értékesítés nagyot zuhant. Tudott-e ebből a bérgeppiaci profitálni?

A. E.: Biztos, hogy van ilyen hatás, de én nem tudom kimutatni, hogy ez mennyi.

MAÉP: Mik azok a gépcsoportok, amikre a kereslet nem változott, a jelenlegi helyzetben sem estek vissza?

A. E.: Én azt mondanám, hogy a kisépkeknél van ilyen, azért ott erősebben megvan a lakossági, kisebb vállalkozói kereslet is. Tehát a kisépkeknél nálunk alacsonyabb a visszaesés. A legerősebb pedig a földmunkagépeknél. Ez a két véglet volt éves szinten.

MAÉP: Mik a várakozások?

A. E.: Amit lehet látni az építőipari aktivitás előrejelzésből, hogy az építőipar csökkenőben van, az új szerződések száma eléggé alacsony, az állami beruházások mértéke jelentősen lecsökkent, a külföldi beruházások növekednek. Ez utóbbi volumenek nem tudjuk, hogy milyen hatása lesz a magyar piacra, miután az itt beruházó, elsősorban ázsiai cégek távolról sem veszik föl Magyarországról azt az anyagigényt, gépigényt és munkaerőigényt, amit eddig feltételeztünk. Paks több éves csúszásban van, nem látható, mikor lesz továbblépés. ■

Kövesdy Gábor





GAZDASÁG

AZ ÉPÍTÉSI ÁGAZAT SÚLYPONTI PROBLÉMÁI

Az ÉVOSZ elemzése és megoldási javaslatai



Az építési ágazat súlyponti problémái

Az ÉVOSZ elemzése és megoldási javaslatai

Fotó | NIF

Az ÉVOSZ rendszeresen elkészíti az építőipar súlyponti problémáiról szóló anyagát. Ennek a tanulmánynak több fontos vetülete van. Egyrészt alapos, statisztikai adatokra épülő bemutatása az iparág aktuális helyzetének. Aki tájékozódni akar az építésgazdaságról, ezt a kiadványt vegye a kezébe. Másrészt az anyag azzal a céllal készül, hogy azonosítsa az ágazatban meglévő legfontosabb problémákat, és egyben javaslatot tegyen ezek megoldására. Az itt leírtakat tematizálja a Szövetség és ezek alapján folytat párbeszédet a kormányzattal, az elmúlt évek tapasztalatai alapján nem eredmény nélkül. 2024-ben több törvény is készült, illetve módosult az ÉVOSZ javaslatai alapján. Az alábbiakban az építőipar jelenlegi helyzetének rövid bemutatása olvasható.

Az építőipar kiemelt fontosságú ágazat, teljesítménye az elmúlt években növekvő szerepet töltött be a magyar nemzetgazdaságban és az európai gazdaságban egyaránt. 2022-ben a GDP 3,5%-kal nőtt az eurózónában és az EU egészében is, az előző évi 5,3, illetve 5,4%-os növekedés után. Oroszország Ukrajna elleni agressziós háborúja jelentős hatással volt a globális ellátási láncokra, és megerősítette a globális inflációs nyomást. Az EU földrajzi közelsége a háborúhoz és az orosz energiaforrásoktól való függése különösen ki van téve a konfliktus hatásainak. Ennek következtében 2023–2024-ben az EU gazdasága gyakorlatilag stagnált, az építőipar pedig csökkenő pályára állt. 2024-ben az EU építési piacán az éves átlagos termelés 2023-hoz képest 1,3%-kal csökkent.

A foglalkoztatást tekintve az ágazat az EU-ban 2023-ban 12,3 millió munkavállalót foglal-

koztatott, ami 1,1 százalékos növekedést jelent 2022-höz képest.

Magyarországon az építési beruházások finanszírozása – különös tekintettel a közösségi megrendelésekre – erőteljesen függ az uniós forrásoktól. A 2021–2027 közötti pénzügyi ciklus magyarországi forrásainak késéssel történő, részleges lehívhatósága az építőipart nehéz piaci helyzetbe hozta.

A magyarországi építőipar a 2016. évtől folyamatosan, látványos növekedési pályán volt 2022 év végéig. A járvány előtti, 2019. évben elérte a gazdasági válság (2008–2014) előtti termelési szintet, majd évről évre 10–15% között bővült összehasonlító árakon számolva.

A 2021–2022. évek nagy kihívása volt a világ-kereskedelmi árváltozások begyűrűzése a magyar építési piacra is. A 48%-os nagyságrendben import termékeket beépítő magyar építési piacon a 2022-es és 2023-as években együttesen

40%-os építőanyag- és alapanyag-áremelkedés történt. A legnagyobb árnövekedést mutató fa-, acél-, réz- és alumíniumalapú termékek-nél ugyanakkor a 2023. évben már átlagosan 10-15%-os árviisszarendeződés volt tapasztalható. A 2024. évben az építésgazdasági értékláncban 7%-os áremelkedés volt. Ezt döntően az energiaárak szintje és a forint gyenge árfolyama miatti import áremelkedés okozta.

A 2019. évi Covid-járvány óta és az orosz-ukrán háború által okozott beszerzési nehézségek hatására az ÉVOSZ az egész építésgazdasági értéklánc folyamatainak elemzésével is foglalkozik. Ennek hatására tagjai között nagy számban jelentek meg építőipari anyaggyártók és építőanyag-kereskedő vállalkozások is. Így az építési piac helyzetértékelését és a várakozásokat széles körből merített elemzésekkel lehet hitelesen megtenni.

A 2024. évben a hazai építőipar jellemzően a korábbi években kötött szerződéseit teljesítette. Összehasonlításként átlagosan mintegy 1-2%-kal kisebb a teljesítmény a 2023. évvel összemérve, folyóáron 8200 Mrd Ft. A teljesítménycsökkenés mögött nagy a szóródás. Ettől gyengébb a teljesítés a lakásépítés területén. Növekvő piaci lehetőséget a logisztikai létesítmények és az ipari gyárépítések biztosítottak.

A 2018–2023. évek rendkívül dinamikus termelésbővülését tekintve is összességében a 2024. évben az építőipar még elfogadható évet zárt. Piaci bizalomvesztés jellemezte a 2024. évet, az egész szakmára kiterjedően. Az építőanyagok, építési termékek forgalma az év során csökkent, ezzel nehéz üzleti helyzetet teremtve az anyaggyártók és kereskedők számára. 2024 év végére a tervezők rendelésállománya 50%-ra csökkent, egyes létesítménycsoportoknál (pl. víziközmű, csatornahálózatok) ettől erőteljesebben. A kivitelező vállalkozások újonnan kötött szerződésállományának volumene a múlt év végén összességében 40%-kal volt kisebb az egy évvel korábbihoz viszonyítva.

A 2023. év utolsó negyedétől az építőiparban tartósan foglalkoztatottak átlagos állományi létszáma csökken. Egyre több vállalkozásnál jelenik meg a részmunkaidős foglalkoztatás, illetve a segéd- és betanított fizikai állomány létszámának csökkentése. A szakmunkás- és mérnöki állományt a vállalkozások igitkezik megőrizni.

A 2024. évben 12%-os bérfelértékelés volt az ágazatban. Ennek eredményeként 2024 év végén a szakmunkásoknál az átlagkereset elérte a 500 000 Ft-ot, mérnöki körben 700 000 – 1 200 000 Ft között szóródik a munka bonyolultságának függvényében. Összességében



Fotó | Getty Images

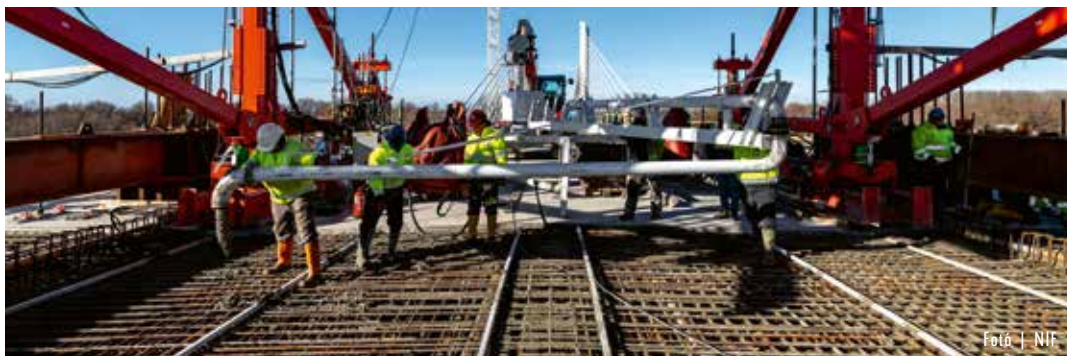
azonban a jelenlegi ágazati foglalkoztatotti átlagkereset még mindig csak a versenyszféra 78%-a körül van 508 261 Ft/hó értékkel.

A hazai munkaerőpiacról felvett új munkaerő szakmai képzetlensége rengeteg nehézséget okoz. Az élő munka melletti betanítás, képzés nagy kihívás elé állítja a vállalkozásokat. A hatékonysági javulás akadályai, hogy a foglalkoztatási idő jelentős részében nem történik valós munkavégzés.

A láncartozás mértéke a 2024. évben folyamatosan növekedett. A benyújtott vállalkozói számlák 10%-a továbbra sincs időre kifizetve, 5%-a pedig láncartozásba kerül. 2024 év végére a láncartozási összeg becslések szerint elérte a 260 Mrd Ft-ot.

Az építési ágazat jövedelmezőségi helyzete a 2016–2019. években javult, átlagosan 15% közötti volt, de nagy szóródást mutatott. A 2021. évben a járványhelyzet és a nem várt mértékű magas





Fotó: NIT



építőanyagár-emelkedések hatására romlott az ágazat árbevétel-arányos jövedelmezősége, amit 2022-ben az orosz–ukrán háború negatív hatása tovább rontott. Átlagos szintjét az ÉVOSZ a 2024. évben 8-10%-ra becsüli. A 2025. évben a jövedelmezőség várhatóan tovább csökken.

A mikro- és kisvállalkozások meghatározó többségének pénzügyi tartaléka nincs, a likviditási helyzetük nem kielégítő. Ez is hozzájárul ahhoz, hogy a vállalkozásoknak a képzésben, innovációban és egyéb társadalmi szerepvállalásban betöltött helye alacsony szintű. A gazdaságélénkítő hitelprogramba csak kevés építési vállalkozás tudott bekapcsolódni.

2024-ben a jogszabályok adta lehetőségek ellenére komoly nehézséget jelentett a korábban megkötött nagyértékű állami projektek átváltások miatti szükségszerű szerződésmódosításának realizálása.

A recesszió elfedi az ágazat régóta meglévő szakmunkaerő-problémáit. Valamennyi építőipari alapszakma hiányszakmának minősíthető az egész ország területén. Az építőipar nehézsége a szakemberhiány (mind a mérnöki, mind a szakmunka terén) és a digitalizáció, a modern gépi eszközök, technológiák hiánya, az iparosított építési termékek lassú elterjedése. Első

helyre került a vállalkozások hatékonyságának javítási kényszere.

2023–2024-ben összességükben elmaradtak az állami és önkormányzati beruházások előkészítései, nem rövidültek a gazdasági perek és nem valósult meg a piac erőteljesebb ellenőrzése sem.

A kormányzat és az ÉVOSZ közötti szakmai együttműködés az elmúlt években valós eredményeket hozott. Az Építési és Közlekedési Minisztérium, valamint a Nemzetgazdasági Minisztérium és az ÉVOSZ között előremutató szakmai kapcsolat alakult ki. Az ÉVOSZ meghatározó tudott lenni az Építőipari Érdekegyeztető Tanácsban. A 2024. év kiemelkedő sikere az ÉVOSZ szakmai javaslatának beépülése az energiatakarékosságot szolgáló Otthonfelújítási Programba, a Vidéki Otthonfelújítási Program újraindítása, az 5%-os ÁFA új lakás építésénél 2030 év végéig, és az építőipari költségtervezési rendszer műszaki irányelvbe foglalása. Hosszas várakozás után beérett az ÉVOSZ javaslata a kötelező tervezői és kivitelezői felelősségbiztosítás bevezetésére. ■

Forrás:

Az építési ágazat 2025. évi súlyponti problémái, javaslatok ezek megoldásához (ÉVOSZ)



GAZDASÁG

A rovat legfrissebb híreit keresse a maeponline.hu oldalon!



MB | MAGYAR BRANDS 2024



A MAGYAR MÁRKA ÉRTÉK



Brandexcellence Akadémia EXTRA DIGITÁLIS MARKETING

ISMERD MEG A DIGITÁLIS GONDOLKODÁS VILÁGÁT!

LEVEL 1 – **ONLINE MARKETINGSTRATÉGIA** tervezése

LEVEL 2 – **SOCIAL MEDIA** célkitűzések

LEVEL 3 – **PPC KAMPÁNYOK** professzionálisan

LEVEL 4 – **MÉRÉS & ANALITIKA** a teljesítményjavításhoz

KÉPZÉS IDŐPONTJA: 2025, TAVASZ

RÉSZLETES PROGRAM ÉS JELENTKEZÉS:

<https://brandbook.hu/akademia-extra>





**KOBEX-
PANNÓNIA KFT.**

A kotrógépek specialistája

KOBELCO



ROKBAK



TESA B

ENGINEERED FOR POWER. BUILT TO LAST.



ATLAS
— CRANES & EXCAVATORS —